STRATEGI PEMASARAN WORD OF MOUTH (WOM) DALAM MEMPERTAHANKAN LOYALITAS ANGGOTA PEMBIAYAAN USAHA PRODUKTIF

(Studi Kasus KSPPS BMT NU KOTA KEDIRI)

SKRIPSI

Ditulis untuk Memenuhi sebagai persyaratan Guna Memperoleh

Gelar Sarjana Ekonomi (SE)

Disusun Oleh:



Oleh:

RIZAL HARIS MUTA'ALLIM 931.411.116

PROGRAM STUDI PERBANKAN *SYARIAH*FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI

2023

HALAMAN PERSETUJUAN

STRATEGI PEMASARAN WORD OF MOUTH (WOM) DALAM MEMPERTAHANKAN LOYALITAS ANGGOTA PEMBIAYAAN USAHA PRODUKTIF

(Studi Kasus KSPPS BMT NU KOTA KEDIRI)

RIZAL HARIS MUTA'ALLIM 931.411.116

Disetujui Oleh:

PEMBIMBING I

Rofik Efendi, S.Kom., MM NIP. 19690617 199803 1 002 **PEMBIMBING II**

Dr. Muhamad Wildan Fawa'id, MEI

NIP. 19901020 201903 1 006

NOTA PEMBIMBING

Kediri, 16 Januari 2023

Nomor

Lampiran : 4 (empat) berkas Hal : Bimbingan Skripsi

Kepada

Yth. Bapak Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negeri (IAIN)

Kediri

Di Jl. Sunan Ampel 07 - Ngronggo

Kediri

As-salamu'alaikum warahmatullahiwabarakatuh

Memenuhi permintaan Bapak Dekan untuk membimbing penyusunan skripsi mahasiswa tersebut di bawah ini:

Nama : Rizal Haris Muta'allim

Nim : 9.314.111.16

Judul :STRATEGI PEMASARAN WORD OF MOUTH (WOM)

DALAM MEMPRTAHANKAN LOYALITAS ANGGOTA PEMBIAYAAN USAHA PRODUKTIF (Studi Kasus KSPPS

BMT NU KOTA KEDIRI)

Setelah diperbaiki materi dan susunannya, kami berpendapat bahwa skripsi tersebut telah memenuhi syarat sebagai kelengkapan ujian akhir Sarjana Strata Satu (S-I).

Bersama ini kami lampirkan berkas naskah skripsinya, dengan harapan dapat segera diujikan dalam Sidang Munaqasah.

Demikian agar maklum dan atas kesediaan Bapak kami ucapkan terima kasih.

Wa'alaikumussalam warahmatullahiwabarakatuh.

PEMBIMBING I

PEMBIMBING II

Rofik Efendi, S.Kom., MM NIP. 19690617 199803 1 002

<u>Dr. Muhamad Wildan Fawa'id, MEI</u> NIP. 19901020 201903 1 006

NOTA DINAS

Kediri, 16 Januari 2023

Nomor

Lampiran : 4 (empat) berkas Hal : Bimbingan Skripsi

Kepada

Yth. Bapak Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri

Di Jl. Sunan Ampel 07 - Ngronggo

Kediri

As-salamu'alaikum waraḥmatullahiwabarakatuh.

Bersamaan ini saya kirimkan berkas skripsi mahasiswa:

Nama : RIZAL HARIS MUTA'ALLIM

Nim : 9.314.111.16

Judul :STRATEGI PEMASARAN WORD OF MOUTH (WOM)

DALAM MEMPERTAHANKAN LOYALITAS ANGGOTA PEMBIAYAAN USAHA PRODUKTIF (Studi Kasus BMT

NU KOTA KEDIRI)

Setelah diperbaiki materi dan susunannya, sesuai dengan beberapa petunjuk dan tuntunan yang telah diberikan dalam Sidang Munaqasah yang dilaksanakan pada tanggal, kami menerima dan menyetujui hasil perbaikannya.

Wasslamuallikum waraahmatullahiwabarakatuh.

PEMBIMBING I

PEMBIMBING II

Rofik Efendi, S.Kom., MM NIP. 19690617 199803 1 002 <u>Dr. Muhamad Wildan Fawa'id, MEI</u> NIP. 19901020 201903 1 006

HALAMAN PENGESAHAN

STRATEGI PESMASARAN WORD OF MOUTH (WOM) DALAM MEMPERTAHANKAN LOYALITAS ANGGOTA PEMBIAYAAN USAHA PRODUKTIF

(Studi Kasus KSPPS BMT NU Kota Kediri)

RIZAL HARIS MUTA'ALLIM.

9314.111.16

Tim Penguji,

1. Penguji Utama

Achmad Munif, S.E., M.M NIP. 196910252003122011

- Penguji I
 Rofik Efendi, S.Kom,.MM
 NIP. 1969061171998031002
- Penguji II
 <u>Dr. Muhammad Widan Fawa'id. MEI</u>
 NIP. 19901020 201903 1 006

Kediri, ... Januari 2023 Kultas Ekonomi dan Bisnis Islam

or, H. Toram Annas Muslihin, MH NIP. 19750101 199803 1 002

v

мото

يَاأَيُّا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوااللَّه وَقُولُوا قَوْلًا سَدِيدًا

Hai "Hai orang-orang yang beriman, bertakwalah kamu kepada Allah dan katakanlah perkataan yang benar," (QS. Al-Ahzab [46]: 70)

HALAMAN PENRSEMBAHAN

Ku persembahkan skripsi ini untuk:

- 1. Bapak Ahmad Amirudin dan Ibu Saya Suparmi yang selalu memberiku semangat, mendukungku, yang selalu menyertakan doa dalam setiap sujud, yang telah ikhlas menghidupi dan menyayangi dengan sepenuh hati serta Yang telah mendukungku dan mendoakanku sampai sekarang.
- Ustadzah.Maryam yang selalu juga memberiku motivasi, semangat, serta do'a dalam setiap sujud sampai sekarang, semoga kita sukses dengan jalan kita masing-masing.
- 3. Keluarga besar yang juga selalu mendukung dan selalu mensuport, serta mendoakan sampai sekarang.
- 4. Dosen Pembimbing, Bapak Rofik Efendi, S.Kom.,MM dan Bapak Dr. Muhammad Wildan Fawaid, MEI yang telah membimbing dan memberikan revisi sehingga melatih kesabaran dalam proses pembuatan skripsi
- 5. Teman-teman dari semua kalangan, yang telah menerima saya pada lingkungan belajar yang menyenangkan. Semoga skripsi ini dapat menjadi rujukan.
- 6. Hamba Allah dan semuanya yang telah menyebut namaku dalam do'anya, sebagai wasilah untuk menyelesaikan skripasi ini dengan baik.
- 7. Kususnya saya persembahkan teruntuk pedamping saya kelak....

ABSTRAK

RIZAL HARIS M,2022, Dosen Pembimbing: Bapak Rofik Efendi, S.Kom.,MM dan Bapak Dr. Muhammad Wildan Fawaid, MEI. strategi pemasaran *wom* dalam Mempertahankan loyalitas Anggota pembiayaan Usaha produktif (studi kasus KSPPS BMT NU Kota Kediri) Skripsi, Program Studi Perbankan *Syariah*, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam, IAIN Kediri, 2022.

Kata Kunci: Strategi Pemasaran, Word Of Mouth (WOM), Loyalitas Anggota

Koperasi *Syariah* diharapkan menjadi Lembaga keuangan *Syariah* sebagai pelopor sekaligus pendukung kegiatan ekonomi masyarakat, dengan usaha dalam skala kecil dan menengah kebawah dengan prinsip *Syariah*. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Bagaimana Strategi Pemasaran pada KSPPS BMT NU Kota Kediri. Bagaimana Pembiayaan Usaha Produktif pada KSPPS BMT NU Kota Kediri, Bagaimana Strategi Pemasaran WOM KSPPS BMT NU Kota Kediri dalam mempertahankan loyalitas anggota pembiayaan musiman.

Dalam penelitian ini penulis menggunakan jenis penelitian lapangan (*field Research*) yaitu menggunakan pendekatan kualitatif. peneliti menggunakan metode wawancara, observasi dan dokumentasi yang mana data-data tersebut kemudian di kumpulkan dan di analisa menggunakan metode deskriptif analitis.

Penelitian ini menghasilkan kesimpulan sebagai berikut: Pertama: Startegi Pemasaran Word Of Mouth (WOM) yang digunakan oleh pihak KSPPS BMT NU Kota Kediri. Strategi yang digunakan demi mencapai target organisasi tidak hanya dilihat dari produk yang diberikan tetapi juga melihat bagaimana proses memberikan pelayanan tersebut. Pelayanan yang baik akan meningkatkan jumlah anggota pada organisai perusahaan. Meningkatkan pelayanan yang berarti organisasi harus menyediakan sumber daya manusia yang menjadi faktor utama berjalanya proses pemasaran produk yang dimiliki perusahaan. Selain itu juga menerapkan 4P (Product, Price, Place, Promotion) dalam rangka untuk mencari atau memikat calon nasabah agar bergabung dengan BMT NU Kota Kediri. Kedua: Strategi Pemasaran Word Of Mouth (WOM) dalam Mempertahankan Loyalitas Anggota Pembiayaan Usaha Produktif pada KSPPS BMT NU Kota Kediri. Pada Lembaga keuangan Syariah KSPPS BMT NU Kota Kediri meliliki strategi pemasaran tersendiri dalam memasarkan produk, serta mempertahankan anggota, KSPPS BMT NU Kota Kediri menggunakan promosi yaitu: dari mulut ke mulut atau wom marketing yaitu penyaluran informasi dari pelanggan yang loyal ke masyarakat,kerabat,teman melalui kegiatan sosial seperti: pengajian, Seminar, event UMKM, dan bagi kalender dan melalui referensi orang terdekat, pengalaman langsung dari teman atau kerabat terhadap produk, topik diskusi, dan opini masyarakat.

PEDOMAN TRANSLITERASI

A. Huruf Transliterasi

Arab	Indonesia	Arab	Indonesia
¢	,	ض	Ď
ب	В	ط	Ţ
ت	T	ظ	Ż
ث	Th	ع	۲
<u> </u>	J	غ	Gh
۲	Ĥ	ف	F
خ	Kh	ق	Q
7	D	ك	K
?	Dh	J	L
ر	R	م	M
j	Z	ن	N
س	S	و	W
ش	Sh	٥	Н
ص	Ş	ي	Y

A. Konsonan Rangkap

Konsonan rangkap (*shaddah*), yang bersumber dari ya' nisbah (ya' yang ditulis sebagai penunjuk sifat) ditulis coretan diatasnya.

احمدية : Ditulis Ahmadiyah

Konsonan rangkap yang berasal dari bukan ya' nisbah ditulis dobel hurufnya

دَّلُ : Ditulis *Dalla*

B. Ta' Marbutah

1. Bila dimatikan ditulis "ah":

: Ditulis Jamā'ah

2. Bila dihidupkan karena berangkai dengan kata lain (sebagai mudhaf),

ditulis "at":

نعمة الله : Ditulis ni'mat Allāh

: Ditulis zakat al-fiبr

C. Vokal Pendek

Fathah ditulis a, kasrah ditulis i, dhammah ditulis u, masing-masing dengan huruf tunggal.

D. Vokal Panjang

a panjang ditulis ā, i panjang ditulis Ī, u panjang ditulis ū, masing-masing dengan coretan diatas huruf a, i, u.

E. Bunyi Hidup Dobel

Bunyi hidup dobel (*dipthong*) Arab ditransliterasikan dengan menggabung dua huruf "ay" dan "aw" masing-masing untuk (على dan (dipthong))).

F. Kata Sandang Alif + Lam

Jika terdapat huruf alif + lam yang diikuti huruf qamariyah maupun diikuti huruf shamsiyah, huruf *al* ditulis :

: Ditulis al-Jami'ah

: Ditulis al-Shī'ah

G. Huruf Besar

Penulisan huruf besar disesuaikan dengan EYD.

H. Kata dalam Rangkaian Frase dan Kalimat

Tetap konsisten dengan rumusan di atas, kata dalam rangkaian frase dan kalimat ditulis kata per kata.

أسيخ الإسلام: Ditulis Shałykh al-Islam

I. Lain-lain

Kata-kata yang sudah dibakukan dalam *Kamus Besar Bahasa Indonesia* (seperti kata ijmak, nash, Al-Qur'an, Hadits, dan lain-lain), tidak mengikuti pedoman transliterasi ini dan ditulis sebagaimana dalam kamus tersebut.

KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Segala puji dan puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah memberikan taufik, hidayah, serta inayah-Nya kepada penulis, sehingga dapat menuntaskan skripsi ini dengan baik, dan penulis berharap semoga Allah senantiasa memberikan ilmu yang barokah serta bermanfaat di dunia maupun akhirat kelak, Amin.

Sholawat dan salam semoga tetap tercurahkan kepada junjungan kita Nabi besar Muhammad SAW yang telah membawa kita dari zaman jahiliyah ke jalan yang di ridhoi oleh Allah SWT dengan ajaran yang dibawanya, yaitu ajaran agama Islam.

Untuk menuntaskan skripsi ini, banyak berbagai pihak yang memberikan bantuan kepada penulis, sehingga dalam mengalami banyak kesulitan, penulis dapat menuntaskannya. untuk itu penulis mengucapkan rasa terimakasih yang sedalam-dalamnya kepada yang terhormat:

- 1. Bapak Dr. Nur Chamid, MM. selaku Rektor IAIN Kediri.
- Bapak Dr. Imam Annas Mushlihin, M.HI selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri
- 3. Ibu Dr. Sulistyowati M.EI selaku Ketua Program Studi Perbankan *Syariah* IAIN Kediri, beserta Ibu dan Bapak dosen staf Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Utamannya dosen Perbankan *Syariah* IAIN Kediri.
- Bapak Rofik Efendi, S.Kom., MM dan Bapak Dr. Muhammad Wildan Fawaid,
 MEI selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktunya untuk

memberikan bimbingan, motivasi, dan saran serta membuat penulis selalu bersemangat dalam penyelesaian penulisan skripsi ini.

- Bapak/Ibu selaku Dosen Penguji yang telah memberikan mengarahkan serta motivasi, saran dan bimbingan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan Rapi dan lancar.
- 6. Bapak dan Ibu Dosen yang telah memberikan ilmu pengetahuan sehingga tercipta kerangka pikir dalam penulisan skripsi.
- 7. Kedua orangtua dan keluarga besar yang sudah mendukung baik moral dan materil serta do'a yang selalu diberikan sehingga skripsi ini terselesaikan.
- 8. Teman-teman terimaksih atas dukungan, semangat dalam penyelesaian penulisan skripsi dan sukses selalu Perbankan *Syariah* IAIN Kediri.
- 9. Serta semua yang belum bisa saya sebut satu persatu, sekali lagi terimakasih kepada semua pihak. SUKSES BUAT KITA SEMUA

Untuk itu dengan segala kerendahan hati, penulis mengharapkan adanya kritik dan saran yang bersifat membangun demi perbaikan dimasa mendatang. Semoga segala bentuk bantuan dan bimbingan yang diberikan kepada penulis dapat menjadi amal baik yang nantinya akan mendapatkan imbalan dari Allah SWT. Semoga hasil penelitian ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang memerlukan demi pengembangan ilmu pengetahuan.

Kediri,

Rizal Haris M

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
NOTA PEMBIMBING	iii
NOTA DINAS	iv
HALAMAN PENGESAHAN	v
МОТО	vi
HALAMAN PERSEMBAHAN	vii
ABSTRAK	viii
PEDOMAN TRANSLITERASI	ix
KATA PENGANTAR	xii
DAFTAR ISI	xiv
DAFTAR TABEL	xvii
DAFTAR GAMBAR	xviii
DAFTAR LAMPIRAN	xix
BAB I : PENDAHULUAN	
A. Konteks Penelitian	1
B. Fokus Penelitian	8
C. Tujuan Penelitian	8
D. Kegunaan Penelitian	8
E. Telaah Pustaka	9
BAB II : LANDASAN TEORI	
A. Strategi Pemasaran	14
Pengertian Strategi Pemasaran	14

2. Konsep Pemasaran	15
3. Bauran Pemasaran	17
B. Word Of Mouth (WOM)	
1) Pengertian Word Of Mouth	20
2) Indikator Word Of Mouth	21
3) Manfaat Word Of Mouth	22
C. Loyalitas Anggota	
1. Pengertian Loyalitas Anggota	23
2. Fakttor-faktor yang mempengaruhi Loyalitas Anggota	27
BAB III : METODE PENELITIAN	
A. Pendekatan dan Jenis Penelitian	29
B. Kehadiran peneliti	29
C. Lokasi Penelitian	30
D. Data dan Sumber Data	30
E. Metode Pengumpulan Data	31
F. Analisis Data	32
G. Pengecekan Keabsahan Data	32
H. Tahap-Tahap Penelitian	33
BAB IV: PAPARAN DATA DAN TEMUAN PENELITIA	
A. Gambaran Umum KSPSS BMT NU KOTA Kediri	
1. Sejarah KSPPS BMT NU Kota Kediri	35
2. Visi Dan Misi.	36
3. Nilai	37
4. Struktur Organisasi KSPPS BMT NU Kota Kediri	38
5. Produk-produk dan Layanan KSPPS BMT NU Kota Kediri	40
B. Paparan Data	47

C. Temuan Penelitian	68
BAB V: PEMBAHASAN	
A. Strategi pemasaran dalam mempertahankan loyalitas anggota pembi	ayaan
Usaha Produktif pada KSPPS BMT NU Kota Kediri	75
B. Strategi Pemasaran Word Of Mouth (WOM) dalam Mempertah	ankan
Loyalitas anggota Pembiayaan Usaha Produktif pada KSPPS BM	T NU
Kota Kediri	84
BAB VI : PENUTUP	
A. Kesimpulan	89
B. Saran	90
DAFTAR PUSTAKA	91
LAMPIRAN-LAMPIRAN	89
BIODATA PENULIS1	07

DAFTAR TABEL

			Hal
Tabel	1.1	Data KSPPS di Kota Kediri	2
Table	1.2	PerbandinganKSPPS BMT NU Kota Kediri dengan KSPPS lain	3
Table	1.3	Produk BMT NU Kota Kediri	4
Tabel	1.4	Jumlah Anggota penyaluran dana pembiayaan Usaha Produktif pada KSPPS BMT NU Kota Kediri	5
Tabel	4.1	Biaya-biaya Produk	52
Tabel	4.2	Biaya Keterlambatan Angsuran	53
Tabel	4.3	Perhitungan Margin	54
Tabel	4.4	Jumlah Anggota pembiayaan Usaha Produktif Pada KSPPS	67

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4.1: Struktur Organisaisi KSPPS BMT NU Kota Kedir
Gambar 6.1 Wawancara dengan pak M Mohtar Ansori pimpinan KSPPS BMT
NU Kota Kediri98
Gambar 6.2 Wawancara dengan Teller Dewi Siti Alfiah KSPPS BMT NU Kota
Kediri
Gambar 6.3 Wawancara dengan Bendhara Endah Andarwati KSPPS BMT NU
Kota Kediri99
Gambar 6.4 Wawancara Dengan KetuaYusuf Efendi KSPPS BMT NU Kota
Kediri99
Gambar 6.5Wawancara Dengan salah satu marketing Yusuf Efendi KSPPS
BMT NU Kota Kediri
Gambar 6.6 Wawancara dengan Nasabah BMT NU Kota Kediri pak Jamari
dan pak Ponidi
Gambar 6.7 Wawancara dengan pak Ponirin salah satu nasabah KSPPS BMT NU
Kota Kediri101

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: SuratIzin Penelitian Penelitian	102
Lampiran 2: Surat Penelitian Dari Lembaga	103
Lampiran 3: Pedoman Wawancara	104
Lampiran 4: Daftar Konsultasi Penyelesaian Pembimbing 1	105
Lampiran 5: Daftar Konsultasi Penyelesaian Pembimbing 2	106
Lampiran 6: Daftar Riwayat Hidup	107