

BAB VI

PENUTUP

D. Kesimpulan

Berdasarkan hasil dari penelitian yang telah dilakukan penulis dalam proses wawancara dapat disimpulkan bahwa:

1. Perilaku Agen Memberikan harga berbeda dari Katalog merupakan perilaku yang menyimpang baik dalam hukum Islam maupun kode etik agen. Agen memberikan harga berbeda dari katalog hal ini terjadi karena kurangnya kesadaran dan pemahaman terkait prinsip-prinsip menentukan harga dalam hukum Islam. sehingga untuk menjalankan profesinya sebagai agen tidak mempertimbangkan konsep agama atau hukum Islam sebagai patokannya.
2. Perilaku Agen Tidak Memberikan Hak *Member* Berupa poin merupakan perilaku yang menyimpang baik menurut kode etik agen maupun hukum Islam. Agen tidak memberikan hak member berupa poin karena kurangnya pemahaman terkait amanat yang harus disampaikan kepada yang berhak menerimanya sehingga dalam menjalankan bisnis MLM ini agen tidak mempertimbangkan konsep agama atau hukum Islam sebagai patokan dalam melangsungkan bisnisnya.

B. Saran

1. Para agen HNI-HPAI sebaiknya menjual produk dengan jujur, memberikan hak bagi konsumen dan mentaati semua prosedur perusahaan, agar bisnis yang dijalankan menjadi berkah dan memberikan kemaslahatan bagi manusia.
2. Bagi perusahaan HNI-HPAI hendaknya lebih tegas lagi dalam memberikan peraturan, pemantauan lebih di perketat lagi agar para agen tidak banyak yang melanggar kode etikanya.