

**PENGARUH KELOMPOK REFERENSI TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN KITAB *FATHUL QORIB*  
TERBITAN AL MAKATABAH AS ASSALAM  
(Studi Kasus Pembeli di Toko Assalam Jl. KH. Abdul Karim No.52 Lirboyo,  
Kec. Majoroto Kota Kediri)**

Skripsi

Disusun Untuk Memenuhi Persyaratan Guna Memperoleh

Gelar Sarjana Ekonomi (SE)



Oleh:

Ahmad Al Qodry  
931.305.817

**PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI  
2022**

## **HALAMAN PERSETUJUAN**

### **PENGARUH KELOMPOK REFERENSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KITAB FATHUL QORIB TERBITAN AL MAKTABAH ASSALAM**

**(Studi Kasus Pada Pembeli di Toko Assalam Jl. KH. Abdul Karim No. 52  
Lirboyo Kec. Majoroto Kota Kediri)**

**Ahmad Al Qodry**

**NIM. 931.305.817**

Telah disetujui Oleh:

**Pembimbing I**

**Pembimbing II**

**Sri Anugrah Natalina, SE, MM**

**NIP. 197712252009012006**

**Arif Zunaidi, SHI, MEI**

**NIDN. 2007048202**

## NOTA DINAS

Nomor : -  
Lampiran : 4 (empat) berkas  
Hal : Bimbingan Skripsi

Kepada  
Yth. Bapak Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negeri  
(IAIN) Kediri  
Di  
Jl. Sunan Ampel No. 07 - Ngronggo  
Kediri

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Memenuhi permintaan Bapak Dekan untuk membimbing penyusunan skripsi mahasiswa tersebut di bawah ini:

Nama : AHMAD AL QODRY  
NIM : 9.313.058.17  
Judul : **PENGARUH KELOMPOK REFERENSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KITAB FATHUL QORIB TERBITAN AL MAKATABAH ASSALAM (Studi Kasus Pembeli di Toko Assalam Jl. KH. Abdul Karim No. 52 Lirboyo Kec. Majoroto Kota Kediri)**

Setelah diperbaiki materi dan susunannya, kami berpendapat bahwa skripsi tersebut telah memenuhi syarat sebagai kelengkapan ujian akhir Sarjana Strata Satu (S-I). Bersama ini kami lampirkan berkas naskah skripsinya, dengan harapan dapat segera diujikan dalam Sidang Munaqasah.

Demikian agar maklum dan atas kesediaan Bapak kami ucapan terima kasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Dosen Pembimbing I,

Dosen Pembimbing II,

**Sri Anugrah Natalina, SE, MM**

**NIP. 19771225 200901 2 006**

**Arif Zunaidi, SHI, MEI**

**NIDN. 2007048202**

## NOTA PEMBIMBING

Nomor : -  
Lampiran : 4 (empat) berkas  
Hal : Bimbingan Skripsi

Kepada

Yth. Bapak Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negeri

(IAIN) Kediri

Di

Jl. Sunan Ampel No. 07 - Ngronggo Kediri

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Bersama ini saya kirimkan berkas skripsi mahasiswa:

Nama : AHMAD AL QODRY

NIM : 9.313.058.17

Judul : **PENGARUH KELOMPOK REFERENSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KITAB FATHUL QORIB TERBITAN AL MAKTABAH ASSALAM (Studi Kasus Pembeli di Toko Assalam Jl. KH. Abdul Karim No. 52 Lirboyo Kec. Majoroto Kota Kediri)**

Setelah diperbaiki materi dan susunannya, sesuai dengan beberapa petunjuk dan tuntunan yang telah diberikan dalam Sidang Munaqasah yang dilaksanakan pada tanggal bulan 2022, kami menerima dan menyetujui hasil perbaikannya.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Pembimbing I,

Pembimbing II,

**Sri Anugrah Natalina, SE, MM**

**NIP. 19771225 200901 2 006**

**Arif Zunaidi, SHI, MEI**

**NIDN. 2007048202**

## HALAMAN PENGESAHAN

**PENGARUH KELOMPOK REFERENSI TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN KITAB FATHUL QORIB TERBITAN AL MAKATABAH  
ASSALAM (Studi Kasus Pembeli di Toko Assalam Jl. KH. Abdul Karim No. 52  
Lirboyo Kec. Mojoroto Kota Kediri)**

**AHMAD AL QODRY  
NIM. 9.313.058.17**

Telah diujikan di depan sidang Munaqasah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam  
Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri pada tanggal Februari 2022

Tim Penguji,

1. **Penguji Utama**  
Dr. Hj. Zuraidah, M.Si  
NIP. 197204122006042001 .....)
2. **Penguji I**  
Sri Anugrah Natalina, S.E, M.M  
NIP. 19771225 200901 2 006 .....)
3. **Penguji II**  
Arif Zunaidi, S.HI, M.EI  
NIDN. 2007048202 .....)

Kediri, 3, Februari, 2023

**Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam,**

**Dr. H. Imam Annas Mushlihin, MHI**  
**NIP. 19750101 199803 1 002**

## MOTTO

**وَالَّذِينَ جَاهَدُوا فِيْنَا لَنَهْدِ يَنَهُمْ سُبْلَنَا فَإِنَّ اللَّهَ لَمَعَ الْمُحْسِنِينَ**

Dan orang-orang yang bersungguh-sungguh untuk mencari keridhoan kami, kami akan tunjukkan kepada mereka jalan-jalan kami. Dan sungguh Allah beserta orang-orang baik.

(QS: Al Ankabut:69)

**إِجْهَدْ وَلَا تَكُسْلْ وَلَا تَكُ غَافِلًا فَنَدَامَةُ الْعُقْبَى لِمَنْ يَتَكَاسَلْ**

“Bersungguh-sungguhlah dan jangan bermalas-malas dan jangan pula lengah, karena penyesalan itu bagi orang yang bermalas malas”

(Pepatah)

Dan saat engkau menginginkan sesuatu, seluruh jagad raya bersatu padu untuk membantumu meraihnya.

(PAUL COELHO, The Alchemist, 31)

## **HALAMAN PERSEMBAHAN**

Skripsi ini saya persembahkan untuk:

1. Kedua orang tua tercinta, Abi Muhammad Firdaus dan Umi Siti Khomisah, yang selalu mensupport baik dari segi finansial maupun motivasi-motivasi yang diberikan dan mendoakan dengan keikhlasan hingga bisa menyusun penelitian ini sampai selesai, serta kepada kedua kakak dan adek kandung peneliti yang bernama Ubaidillah, Najmia, dan Muhammad Hasbulloh., yang selalu mengatakan “nomor duakan dulu yang lain, ini saatnya kamu harus menyelesaikan tugasmu sendiri, orang tua kita semakin hari umurnya semakin bertambah, sudah saatnya kita yang merawat orang tua kita”. Kata-kata ini akan selalu aku ingat dan menjadi motivasi terbesarku dalam menyelesaikan skripsi dan menjadi orang yang sukses.
2. kepada teman dekatku Ahmad Taufiq Hidayatullah yang setiap Chatnya mengatakan “*Piye Skripsi*”serta memberi masukan yang membuat saya semakin percaya diri dalam menulis skripsi.
3. Dan kepada dosen pembimbing yang tidak pernah lelah senantiasa memberi masukan dan arahan dalam penulisan skripsi ini.

Terima kasih banyak atas segala hal yang dilakukan oleh kalian semua. Semoga Allah membalas kebaikan kalian dengan sebaik-baiknya kebaikan.

## ABSTRAK

AHMAD AL Qodry. NIM. 931305817. Dosen Pembimbing I Sri Anugrah Natalina, SE, MM, Dosen Pembimbing II Arif Zunaidi, SHI, MEI “Pengaruh Kelompok Referensi Terhadap Keputusan Pembelian Kitab *Fathul Qorib* Terbitan Al Maktabah Assalam (Studi Kasus Pembeli di Toko Assalam Jl. Kh. Abdul Karim No. 52 Lirboyo Kec. Mojoroto Kota Kediri)” Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam, Program Studi Ekonomi Syariah, IAIN Kediri, 2022.

**Kata kunci:** Perilaku Konsumen, Kelompok Referensi, Keputusan Pembelian.

Kelompok referensi merupakan kelompok atau golongan yang memberikan pengaruh secara langsung maupun tidak langsung terhadap perilaku dan sikap seseorang. keputusan pembelian merupakan keputusan konsumen untuk membeli suatu produk setelah sebelumnya memikirkan tentang layak atau tidaknya membeli suatu produk dengan mempertimbangkan informasi-informasi yang ia ketahui dengan realitas tentang produk itu setelah menyaksikannya. Penelitian ini dilakukan pada pembeli kitab *Fathul Qorib* terbitan Al Maktabah Assalam di toko Assalam Adapun tujuan penelitian ini adalah (1) Untuk mengetahui kelompok referensi pembelian kitab *Fathul Qorib* terbitan Al Maktabah Assalam pada pembeli di toko As-Salam. (2) Untuk mengetahui keputusan pembelian kitab *Fathul Qorib* Terbitan Al Maktabah As-Salam pada pembeli di Toko As-Salam. (3) Untuk mengetahui pengaruh kelompok referensi terhadap keputusan pembelian kitab *Fathul Qorib* Terbitan Al Maktabah Assalam pada pembeli di toko Assalam.

Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif. Populasi dalam penelitian ini adalah pembeli kitab *Fathul Qorib* terbitan Al Maktabah Assalam yang membeli secara mandiri yaitu berjumlah 954. Teknik pengambilan sampel menggunakan *Purposive sampling*. Sampel yang digunakan berjumlah 95 responden.

Hasil penelitian ini menunjukkan 1) Pada variabel Kelompok Referensi, pembeli di toko Assalam Jl. Kh. Abdul karim no. 52 desa Lirboyo kecamatan Mojoroto Kota Kediri masuk dalam kategori baik. 2) Pada variabel keputusan pembelian, pembeli di toko Assalam Jl. Kh. Abdul karim no. 52 desa Lirboyo kecamatan Mojoroto Kota Kediri masuk dalam kategori baik. korelasi antara kelompok referensi terhadap keputusan pembelian adalah 0,879, dimana nilai tersebut masuk dalam kategori korelasi bersifat sangat kuat. Dari hasil uji regresi sederhana menunjukkan hasil  $Y = 1.121 + 1.308 X$  yang artinya setiap penambahan 1% kelompok referensi ( $X$ ) maka variabel keputusan pembelian ( $Y$ ) akan bertambah sebesar 1,308%. Berdasarkan uji t nilai  $t_{hitung}$  sebesar 17.744 dan nilai  $t_{tabel}$  sebesar 1,98580, yang berarti  $t_{hitung}$  lebih besar dari  $t_{tabel}$ , ( $t_{hitung} \geq t_{tabel}$ ) dan nilai signifikansinya 0,000, yaitu kurang dari 0,005 dengan demikian  $H_0$  ditolak dan  $H_a$  di terima. Dapat disimpulkan bahwa “ terdapat

pengaruh kelompok referensi terhadap keputusan pembelian". pada uji koefisien determinasi bahwa nilai R Square adalah 0,772, yang artinya variabel bebas (kelompok referensi X) mempengaruhi variabel terikat (keputusan pembelian Y) sebanyak 77,2%, sisanya 22,8% dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak diteliti.

## KATA PENGANTAR



Syukur Alhamdulillah, penulis panjatkan kehadiran Allah SWT berkat Taufiq, dan Hidayahnya, sehingga penelitian skripsi ini dapat terselesaikan. Shawalat serta salam senantiasa tetap tercurah limpahkan pada Nabi Muhammad SAW, Nabi dari semua Nabi, dan pembawa kesempurnaan yakni agama Islam.

Penelitian ini berjudul “Pengaruh Kelompok Referensi Terhadap Keputusan Pembelian Kitab Fathul Qorib Terbitan Al Maktabah Assalam (Studi Kasus Pembeli di Toko Assalam Jl. KH. Abdul Karim No. 52 Lirboyo Kec. Mojoroto Kota Kediri)”. Penulis menyadari dalam pelaksanaan dan penyusunan skripsi ini, penulis medapat dukungan dan bantuan dari berbagai pihak. Untuk itu penulis menyampaikan terimakasih sedalam dalamnya kepada:

1. Dr. Wahidul Anam, M.Ag selaku Rektor IAIN Kediri.
2. Dr.H. Imam Annas Mushlihin, M.HI selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam.
3. Nuril Hidayati, S. Fil.I, M.Hum selaku Ketua Program Studi Ekonomi Syari’ah.
4. Seluruh dosen beserta staf Fakultas Syariah Jurusan Ekonomi Bisnis dan Islam IAIN Kediri.
5. Sri Anugrah Natalina, SE, MM, dan Arif Zunaidi, SHI, MEI selaku dosen pembimbing yang telah mengarahkan, memberi masukan, dan menyempurnakan skripsi ini.

6. Pemilik dan pengelola Toko Assalam yang telah mengizinkan peneliti melakukan penelitian untuk terselesainya tugas akhir ini.
7. Kedua orang tua dan segenap keluarga yang terus mendukung dalam menyelesaikan skripsi ini dengan untaian doa yang tiada henti terucap dan deretan nasehat-nasehatnya yang membangkitkan ketika putus asa dan lengah.
8. Sahabat seperjuangan Ekonomi Syariah bernama Ahmad Taufiq Hidayatullah, sahabat-sahabat yang tidak dapat peneliti sebutkan semuanya. Terimakasih telah menjadi teman dan sahabat berproses, dan semoga menjadi teman hingga akhir hayat.
9. Seluruh responden yang telah bersedia meluangkan waktu dan tenaga untuk membantu penulis dalam proses pengumpulan data.
10. Teman-teman di IAIN Kediri angkatan 2017, serta pihak-pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang membantu penulis dalam penyelesaian penyusunan skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa penyusunan skripsi ini masih banyak kekurangan, karena itulah penulis berharap semua pihak yang membaca agar memberikan masukan serta saran dan kritik demi perbaikan pada penelitian selanjutnya. Namun demikian, besar harapan agar skripsi ini dapat bermanfaat untuk siapa saja yang membutuhkan.

Kediri, Februari 2023

Penulis,

Ahmad Al Qodry



## **DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDUL .....	
HALAMAN PERSETUJUAN .....	i
NOTA DINAS .....	ii
NOTA PEMBIMBING .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
MOTTO .....	v
HALAMAN PERSEMAHAN .....	vi
ABSTRAK .....	vii
KATA PENGANTAR .....	ix
DAFTAR ISI .....	xi
DAFTAR TABEL .....	xvi
DAFTAR GAMBAR .....	xvii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xix
BAB 1 PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah .....	13
C. Tujuan Penelitian .....	13
D. Manfaat Penelitian .....	13
E. Hipotesis Penelitian .....	14
F. Telaah Pustaka .....	15

BAB II LANDASAN TEORI .....	21
A. Kelompok Referensi .....	21
1. Pengertian Kelompok Referensi .....	21
2. Indikator Kelompok Referensi .....	21
3. Kelompok Referensi Konsumen .....	23
4. Kelompok Referensi Dalam Syariah Islam .....	25
B. Keputusan Pembelian .....	26
1. Definisi Keputusan Pembelian .....	26
2. Indikator Keputusan Pembelian .....	27
3. Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian .....	27
4. Keputusan Pembelian Dalam Islam .....	32
5. Hubungan Kelompok Referensi dengan Keputusan Pembelian .....	35
BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....	37
A. Rancangan Penelitian .....	37
B. Definisi Operasional .....	37
1. Variabel Bebas ( <i>Independent Variabel</i> ) .....	38
2. Variabel Terikat ( <i>Dependent Variabel</i> ) .....	38
C. Lokasi Penelitian .....	39
D. Populasi Dan Sampel .....	40
1. Populasi .....	40
2. Sampel .....	40
E. Data dan Sumber Data .....	41
F. Metode Pengumpulan Data .....	42

1. Kuisioner .....	42
2. Observasi .....	42
G. Instrumen Penelitian .....	42
H. Analisis Data .....	42
1. Editing .....	42
2. Coding atau Pengkodean .....	43
3. Scoring .....	43
4. <i>Tabulating</i> (Penyusunan Tabel) .....	44
5. Prosesing .....	44
a. Uji Validitas .....	44
b. Uji Reliabilitas .....	45
c. Uji Asumsi Klasik .....	45
1). Uji Normalitas .....	45
2). Uji Heteroskedastisitas .....	46
3). Uji Auto Korelasi .....	47
d. Pengujian Model Struktural .....	47
1). Analisis Korelasi Pearson .....	47
2). Analisis Regresi Linier Sederhana .....	48
e. Uji Hipotesis .....	49
1). Uji Signifikansi Parsial (Uji T) .....	49
2). Analisis Koefisien Determinasi .....	50
BAB 4 HASIL PENELITIAN .....	51
A. Gambaran Umum Objek Penelitian .....	51

1. Sejarah Toko Assalam .....	51
2. Visi dan Misi Assalam .....	52
3. Struktur Organisasi .....	52
B. Karakteristik Responden .....	54
1. Jenis Kelamin .....	54
2. Umur .....	55
C. Pengujian Hipotesis .....	55
1. Uji Validitas dan Uji Reliabilitas .....	55
a. Uji Validitas .....	55
b. Uji Reliabilitas .....	57
2. Deskripsi Data Hasil Penelitian .....	60
3. Analisis Data .....	63
a. Analisis Deskriptif .....	63
b. Distribusi frequensi .....	64
4. Uji Asumsi Klasik .....	66
a. Uji Normalitas .....	66
b. Uji Heteroskedastisitas .....	68
c. Uji Auto Korelasi .....	69
5. Pengujian Model Struktural .....	71
a. Analisis Korelasi Pearson .....	71
b. Analisis Regresi Linier Sederhana .....	72
6. Uji Hipotesis .....	74
a. Uji Signifikansi Parsial (Uji T) .....	74

b. Analisis Koefisien Determinasi .....	75
<b>BAB 5 PEMBAHASAN .....</b>	<b>77</b>
A. Kelompok Referensi Pembeli di Toko Assalam Jl. Kh. Abdul Karim Desa Lirboyo Kecamatan Mojoroto Kota Kediri .....	77
B. Keputusan Pembelian pembeli di Toko Assalam Jl. KH. Abdul Karim desa Lirboyo Kecamatan Mojoroto Kota Kediri .....	82
C. Pengaruh Kelompok referensi Terhadap Keputusan Pembelian Kitab Fathul Qorib Terbitan Al Maktabah Assalam .....	88
<b>BAB 6 PENUTUP .....</b>	<b>91</b>
A. Kesimpulan .....	91
B. Saran .....	92
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>94</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>99</b>
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>139</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Pondok Pesantren Tua di Kediri .....	3
Tabel 1.2 Toko Kitab di Pondok Pesantren Lirboyo .....	4
Tabel 1.3 Perbandingan Toko Kitab di Pondok Pesantren Lirboyo .....	5
Tabel 1.4 Jumlah Persentase Penjualan Kitab fathul Qorib .....	6
Tabel 1.5 Data Penjualan Kitab Fathul Qorib periode Maret-Mei 2021 ..	7
Tabel 1.6 Jumlah Penjualan Kitab Fathul Qorib di Assalam Maret-Mei 2021 ...	7
Tabel 1.7 Perbandingan Kualitas kitab .....	8
Tabel 1.8 Faktor Keputusan Pembelian Kitab Fathul Qorib .....	10
Tabel 3.1 Operasional Variabel X .....	38
Tabel 3.2 Operasional Variabel Y .....	39
Tabel 3.3 Interpretasi Koefisien Korelasi Nilai r .....	48
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	53
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Umur .....	54
Tabel 4.3 Hasil Uji Validitas Instrumen Variabel X .....	56
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas Instrumen Variabel Y .....	57
Tabel 4.5 Hasil Uji Reliabilitas Instrumen Variabel X Sebelum Uji Coba ....	58

Tabel 4.6 Hasil Uji Reliabilitas Instrumen Variabel X Sesudah Uji Coba .....	59
Tabel 4.7 Hasil Uji Reliabilitas Instrumen Variabel Y Sebelum Uji Coba ...	60
Tabel 4.8 Hasil Reliabilitas Instrumen Variabel Y Sesudah Uji Coba .....	58
Tabel 4.9 Deskripsi Jumlah Data variabel X dan Y .....	60
Tabel 4.10 Deskripsi Variabel X dan Y .....	63
Tabel 4.11 Kategorisasi Variabel Kelompok Referensi X .....	64
Tabel 4.12 Kategorisasi Variabel Keputusan Pembelian Y .....	65
Tabel 4.13 Hasil Uji Normalitas .....	67
Tabel 4.14 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	69
Tabel 4.15 Hasil Uji Auto Korelasi .....	70
Tabel 4.16 Hasil Uji Korelasi .....	71
Tabel 4.17 Hasil Uji Regresi Linier Sederhana .....	73
Tabel 4.18 Hasil Uji t .....	75
Tabel 4.19 hasil Uji Koefisien Determinasi .....	76
Tabel 5.1 Kategorisasi Normatif .....	78
Tabel 5.2 Kategorisasi Ekspresi Nilai .....	79
Tabel 5.3 Kategorisasi Informasi .....	80
Tabel 5.4 Kategorisasi Pengenalan Kebutuhan .....	83

Tabel 5.5 Kategorisasi Pencarian Informasi .....	84
Tabel 5.6 Kategorisasi Evaluasi Alternatif .....	85
Tabel 5.7 Kategorisasi Keputusan Pembelian .....	86
Tabel 5.8 Kategorisasi Perilaku Pasca Pembelian .....	87

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Tahapan Proses Pembelian .....	33
Gambar 4.1 Struktur Organisasi .....	53
Gambar 6.1 Toko Assalam .....	138
Gambar 6.2 Kitab terbitan Al Maktabah Assalam .....	138
Gambar 6.3 Karyawan Penjualan dan Kasir .....	138
Gambar 6.4 lantai 2 Toko Assalam .....	138