

BAB VI

PENUTUP

A. KESIMPULAN

Berdasarkan pemaparan pada bab-bab sebelumnya, maka peneliti dapat mengambil kesimpulan mengenai peranan pembiayaan qard di BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri dalam meningkatkan kesejahteraan nasabah adalah sebagai berikut :

1. Sistem pembiayaan qard di BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri ini adalah pada pembiayaan qard ini tidak diberlakukan margin/bagi hasil. Produk ini menjadi produk unggulan para usaha mikro terutama usaha mikro yang berada di Pasar Bence Kota Kediri. Dalam hal ini, ada perbedaan yang signifikan antara orang yang mengajukan pembiayaan qard yang berada di luar lingkungan Pasar dan orang yang mengajukan pembiayaan qard yang berada dalam lingkungan Pasar. Kalau prosedur bagi calon nasabah yang berada di luar lingkungan Pasar yakni calon nasabah datang ke kantor BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri untuk menyampaikan maksud dan tujuan untuk pengajuan pinjaman, dan pemohon harus memenuhi persyaratan yang telah ditetapkan di BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri, dan setelah persyaratan terkumpul maka akan diadakan analisa dan survey terhadap calon anggota.

Sedangkan bagi calon nasabah yang berada dalam lingkungan Pasar hanya menyerahkan KK (Kartu Keluarga) kepada AO (Account Officer) dan besoknya uangnya bisa langsung cair, dan tidak diberlakukan

mengisi formulir atau pun di survey terlebih dahulu. Karena AO yang akan bertanggung jawab sepenuhnya atas pembiayaan tersebut.

2. Berdasarkan hasil penelitian penulis, maka dapat disimpulkan bahwa Pembiayaan al-qard di BMT-UGT Sidogiri ini menjadi alternative bagi para pedagang kecil untuk melangsungkan usahanya agar tetap bertahan, berkembang, bahkan meningkatkan usaha yang mereka jalankan dengan baik. Sedangkan peranan pembiayaan qard di BMT-UGT Sidogiri dalam meningkatkan usaha mikro di Pasar Bence Kota Kediri ini yang paling penting adalah BMT-UGT Sidogiri meminjamkan modal tanpa adanya bunga, dengan modal yang tidak seberapa, mereka bisa mengelolanya dengan baik dan akhirnya modal tersebut bisa berkembang, dagangannya bertambah, dan pendapatannya pun juga ikut bertambah. Dengan bertambahnya pendapatan yang masuk, mereka bisa menabung, meskipun Cuma 3000-5000 perharinya.

B. SARAN

1. Produk yang paling diminati di BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri ini adalah qard, sedangkan produk yang lainnya jarang. Maka dari itu, pihak BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri harus lebih baik lagi dalam memasarkan produk-produk BMT, agar masyarakat mengerti tentang produk-produk yang ada di BMT sehingga dapat digunakan dampak yang baik juga.

2. Hendaknya bagian marketing pembiayaan qard di BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri ini lebih meningkatkan perhatian terhadap perkembangan anggota (nasabah), sehingga apabila terdapat kesulitan dan hambatan yang dialami dalam meningkatkan kesejahteraan ekonomi masyarakat di bidang usaha kecil dan menengah dapat teratasi dengan baik.
3. Hendaknya BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri lebih meningkatkan sosialisasi atau promosi tentang produk-produk baik itu tabungan, pembiayaan dan jasa lainnya. Dengan harapan masyarakat dapat mengetahui bahwa BMT-UGT Sidogiri Cabang Kediri adalah lembaga yang benar-benar sangat membantu mensejahterakan perekonomian umat.