

LAMPIRAN-LAMPIRAN

Lampiran 1.1 Daftar Pertanyaan Wawancara Penelitian

Judul: Strategi Pengembangan Usaha Bibit Anggur *Import* dalam Upaya Meningkatkan Volume Penjualan pada Rozigrabe Nursery (Studi Pada Rozigrabe Nursery , Dusun Tegaron, Kecamatan Prambon, Kabupaten Nganjuk).

PERTANYAAN UNTUK PEMILIK/OWNER

1. Apa latar belakang Bapak/Ibu mendirikan usaha bibit anggur *import* ini?
2. Mengapa memilih fokus pada bibit anggur *import* dibanding jenis tanaman lain?
3. Bagaimana strategi pengembangan usaha yang digunakan sejak awal berdiri hingga sekarang?
4. Apa langkah utama yang dilakukan untuk menjaga kualitas bibit?
5. Bagaimana proses penciptaan ide produk baru atau inovasi di usaha ini?
6. Bagaimana strategi Rozigrabe Nursery dalam memperluas pasar ke luar daerah Kediri?
7. Apa upaya yang dilakukan untuk meningkatkan jumlah pelanggan setiap tahun?
8. Bagaimana perkembangan pendapatan usaha dari awal hingga saat ini?
9. Faktor apa yang paling memengaruhi naik turunnya penjualan bibit anggur *import*?
10. Bagaimana cara menetapkan harga bibit agar tetap terjangkau namun menguntungkan?
11. Bagaimana strategi pemasaran yang digunakan, baik offline maupun online?
12. Apa peran media sosial dalam mendukung penjualan bibit anggur?
13. Apakah ada kerjasama dengan komunitas, petani, atau reseller untuk memperluas penjualan?
14. Bagaimana upaya menjaga hubungan baik dengan pelanggan agar mereka kembali membeli?
15. Apa tantangan terbesar dalam mengembangkan usaha bibit anggur *import*?

16. Bagaimana Rozigrabe Nursery menghadapi persaingan dengan usaha bibit lain?
17. Sejauh mana karyawan dilibatkan dalam mendukung strategi pengembangan usaha?
18. Bagaimana penerapan prinsip kejujuran dan keterbukaan (sesuai syariah) dalam usaha ini?
19. Apa langkah-langkah yang sudah dilakukan untuk meningkatkan volume penjualan ?
20. Bagaimana penjualan bibit anggur *import* di Rozigrabe Nursery dari tahun ke tahun?
21. Apakah target penjualan yang ditetapkan setiap periode selalu tercapai? Jika tidak, apa kendalanya?
22. Seberapa besar kontribusi penjualan bibit anggur *import* terhadap keuntungan usaha secara keseluruhan?
23. Faktor apa yang paling memengaruhi naik turunnya volume penjualan (misalnya harga, kualitas, daya beli konsumen, atau promosi)?
24. Bagaimana strategi yang dilakukan untuk mempertahankan dan meningkatkan volume penjualan di tengah persaingan?
25. Bagaimana cara Rozigrabe Nursery menjaga kepuasan pelanggan agar terjadi pembelian berulang (*repeat order*)?
26. Apakah ada strategi khusus dalam menghadapi penurunan penjualan pada periode tertentu (misalnya musim atau kondisi pasar)?
27. Menurut Bapak/Ibu, bagaimana hubungan antara peningkatan volume penjualan dengan pertumbuhan usaha Rozigrabe Nursery di masa depan?
28. Apa target pengembangan usaha dan penjualan Rozigrabe Nursery di masa depan?

PERTANYAAN UNTUK KARYAWAN

1. Siapa nama bapak/ibu?
2. Apa tugas utama Anda sehari-hari di Rozigrabe Nursery ?
3. Bagaimana proses perawatan bibit anggur *import* sebelum dijual ke konsumen?
4. Menurut Anda, apa tantangan terbesar dalam menjaga kualitas bibit?
5. Bagaimana respon konsumen terhadap bibit yang dijual di Rozigrabe Nursery ?
6. Apakah Anda merasa terlibat dalam strategi pengembangan usaha? Jika ya, bagaimana bentuknya?
7. Bagaimana kontribusi Anda dalam mendukung peningkatan penjualan?
8. Apakah Anda pernah mengikuti pelatihan yang diberikan pemilik terkait keterampilan perawatan bibit?
9. Menurut Anda, apa keunggulan bibit anggur Rozigrabe Nursery dibandingkan usaha lain?
10. Bagaimana Anda membantu konsumen saat mereka memilih bibit yang sesuai kebutuhan?
11. Apakah ada kesulitan yang sering dihadapi ketika melayani pelanggan?
12. Bagaimana cara Anda menjaga komunikasi yang baik dengan konsumen?
13. Apakah ada pengalaman menarik atau keluhan pelanggan yang menurut Anda penting untuk usaha ini?
14. Bagaimana karyawan berperan dalam menjaga kepuasan konsumen agar mereka kembali membeli?
15. Menurut Anda, faktor apa yang paling penting agar penjualan bibit bisa terus meningkat?
16. Apa harapan Anda terhadap perkembangan Rozigrabe Nursery ke depan?

Lampiran 1.2 Dokumentasi Penelitian





Lampiran 1.3 Dokumentasi Wawancara



Lampiran 1.4 Surat Izin Penelitian



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI (UIN) SYEKH WASIL KEDIRI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan Sunan Ampel No. 7, Kec. Ngronggo, Kota Kediri, Jawa Timur. Kode Pos 64127

Telepon (0354) 689282 | Website: www.iainkediri.ac.id

Nomor : 1599/Un.33/D4/PP.07.01.05/10/2025 Kediri, 23 Oktober 2025
 Lamp. : -
 Perihal : **Permohonan Izin Riset / Penelitian**

Kepada
 Pemilik Rozigrabe Nursery
 di Tempat

Assalamualaikum Wr. Wb.

Dengan hormat kami beritahukan bahwa mahasiswa tersebut di bawah ini :

Nama : MOHAMAD JANAN YUSUF
 NIM : 21401150
 Semester : 9
 Prodi : EKONOMI SYARIAH

Dalam rangka menyelesaikan studi dan menyusun skripsinya yang perlu melakukan penelitian lapangan. Untuk itu kami memohon agar mahasiswa yang bersangkutan diberi izin dan kesempatan untuk melakukan penelitian di wilayah / lembaga yang menjadi wewenang Bapak / Ibu, dalam bidang-bidang yang terkait dengan judul skripsinya, yaitu :

**"STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA BIBIT ANGGUR IMPORT DALAM UPAYA
 MENINGKATKAN VOLUME PENJUALAN (Studi Pada Rozigrabe Nursery, Dusun
 Tegaron, Kecamatan Prambon, Kabupaten Nganjuk) "**

Mahasiswa yang melaksanakan riset/penelitian akan berkewajiban mentaati semua peraturan yang berlaku di lembaga/instansi tempat penelitiannya.

Demikian atas perkenan dan kerjasama Bapak/Ibu. kami sampaikan terimakasih.

Wassalamualaikum Wr. Wb.

a.n. Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam,
 Kepala Bagian Tata Usaha



JULFIANA EVARINI, SE.
 NIP. 197107021998032002

ROZIGRAPE NURSERY

Alamat: Desa Tegaron, Kecamatan Prambon, Kabupaten Nganjuk

Lampiran:

Hal: Surat Keterangan Penelitian

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Bahru Rozi

Jabatan : Pemilik Rozigrape Nursery

Menerangkan bahwa:

Nama : Mohamad Janan Yusuf

Nim : 21401150

Program Studi : Ekonomi Syariah

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Telah melaksanakan penelitian di Rozigrape Nursery guna penyusunan laporan Skripsi dengan judul "STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA BIBIT ANGGUR *IMPOR* DALAM UPAYA MENINGKATKAN PENDAPATAN (Studi Pada Rozigrape Nursery Dusun Tegaron Kecamatan Prambon Kabupaten Nganjuk)" terhitung sejak tanggal 30 Agustus sampai dengan 10 Oktober sesuai dengan izin dan kesepakatan yang berlaku. Selama melakukan penelitian, yang bersangkutan berkoordinasi dengan baik di lingkungan Rozigrape Nursery.

Demikian surat keterangan ini dibuat dengan sebenarnya, agar dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Nganjuk, 30 Agustus 2025

Hormat kami,

Pemilik Rozigrape Nursery



Bahru Rozi

Lampiran 1.4 Surat Izin Penelitian



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SYEKH WASIL KEDIRI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jl. Sunan Ampel No. 07 Ngronggo Kediri 64127 Telp. (0354)
689282 Fax. (0354) 686564
Website: www.iainkediri.ac.id

DAFTAR KONSULTASI SKRIPSI

Nama Mahasiswa : MOHAMAD JANAN Yusuf
N I M : 21401150
Fakultas/Prodi : Ekonomi dan Bisnis Islam/ EKONOMI SYARIAH
Tahun Akademik : 2025
Judul Skripsi : STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA BIBIT ANGGUR
IMPORT DALAM UPAYA MENINGKATKAN VOLUME
PENJUALAN (Studi Poda Ruziqat Nur Sery Dusun Tegaron
kecamatan Prambon Kabupaten Nganjuk)

No	Tanggal Konsultasi	Perintah Dosen Pembimbing	Tanda Tangan
1	07-07-2025	Pengajuan judul + BAB 1	
2	08-07-2025	Acc judul + revisi BAB 1 + lanjut BAB 2 3	
3	14-07-2025	BAB 2 dan 3	
4	18-07-2025	Revisi BAB 2 dan 3	
5	31-07-2025	Acc Sempro	
6	27-08-2025	Revisi Sempro	
7	17-09-2025	BAB 4	
8	19-09-2025	Revisi + lanjut BAB	
9	06-10-2025	BAB 4, 5, 6	
10	05-11-2025	ACC	

Kediri,

Dosen Pembimbing,

Ulin Nimah Rodliya Ldfah, M.Pd.
NIP. 198204072023212026



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SYEKH WASIL KEDIRI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jl. Sunan Ampel No. 07 Ngronggo Kediri 64127 Telp. (0354)
689282 Fax. (0354) 686564
Website: www.iainkediri.ac.id

DAFTAR KONSULTASI SKRIPSI

Nama Mahasiswa : MUHAMMAD JANAN YUSUF
NIM : 21201150
Fakultas/Prodi : Ekonomi dan Bisnis Islam/ EKONOMI SYARIAH
Tahun Akademik : 2025
Judul Skripsi : STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA BIAT
ANEGUR IMPORT DALAM UPAYA MEMINGKATKAN
VOLUME PENJUALAN (Studi Pada Rozigraphe Nursery, Di
Desa Tegron, Kecamatan Prambon, Kabupaten Nganjuk)

No	Tanggal Konsultasi	Perintah Dosen Pembimbing	Tanda Tangan
1	23-06-2025	Pengajuan Judul + BAB 1	
2	27-06-2025	Acc Judul lanjut BAB 2-3	
3	14-07-2025	BAB 2 dan 3	
4	18-07-2025	Revisi BAB 2 dan 3	
5	31-07-2025	Acc Sempro	
6	25-08-2025	Revisi Sempro	
7	15-09-2025	BAB 4	
8	19-09-2025	Revisi + lanjut BAB	
9	6-10-2025	BAB 4.5, 6	
10	05-11-2025	ACC	

Kediri,
Dosen Pembimbing,

Dr. Sri Anugrah Nawakho, SE, MM
NIP. 197712252009012006

DAFTAR RIWAYAT HIDUP



Penulis bernama Mohamad Janan Yusuf, lahir di Nganjuk pada 25 Juli 2002 Yang merupakan anak pertama dari dua bersaudara dari pasang suami istri yang bernama Bapak Mashadi dan Ibu Sri Wahyuni. Saat ini berdomisili di RT 30/RW 10, Dusun Kedung Rejo, Desa Bandung, Kecamatan Prambon, Kabupaten Nganjuk.

Pendidikan formal dimulai dari RA Al-Falah Desa Mojoagung pada tahun 2007 hingga 2009, kemudian melanjutkan ke SDN Mojoagung 2 Desa Mojoagung pada tahun 2009 sampai 2015. Setelah itu, penulis menempuh pendidikan di MTsN 3 Nganjuk yang berlokasi di Desa Sanggrahan pada tahun 2015 sampai 2018, lalu berlanjut ke MAN 3 Nganjuk Desa Baleturi pada tahun 2018 hingga 2021. Pada tahun 2021 penulis meneruskan studi di Universitas Islam Negeri (UIN) Syekh Wasil Kediri dan berhasil lulus pada tahun 2025.