PERAN INOVASI DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN BUCKET NUSANTARY.ID KOTA KEDIRI

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Sebagai Persyaratan Guna Memperoleh Gelar

Sarjana Ekonomi Syariah (S.E.)



Disusun Oleh:

SHELLA EKA PRAMESTA 21401172

PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI
2025

PERAN INOVASI DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN BUCKET NUSANTARY.ID KOTA KEDIRI

SKRIPSI

Diajukan Kepada

Institut Agama Islam Negeri Kediri

Ditulis untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam menyelesaikan program

Sarjanan Ekonomi Syariah (S.E.)

Oleh:

SHELLA EKA PRAMESTA

21401172

PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI

2025

HALAMAN PERSETUJUAN

HALAMAN PERSETUJUAN

Skripsi Dengan Judul:

PERAN INOVASI DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN BUCKET NUSANTARY.ID KOTA KEDIRI

Disusun Oleh:

SHELLA EKA PRAMESTA

21401172

Disetujui Oleh:

Dosen Pembimbing I

Dosen Pembimbing II

Sri Hariyanti, M.M.

NIP. 19851003 201903 2 006

Abdul Rosyid, S.Fil.I., MA

NIP. 19930219 201903 1 007



KEMENTERIAN AGAMA RI INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI PERPUSTAKAAN

PERPUSTAKAAN

Jl. Sunan Ampel No. 07 Ngronggo Kota Kediri
E-Mail: perpustakaan@iainkediri.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

| yang bertanda tang | an di bawah ini, saya: |
|---|---|
| Nama | : SHELLA EKA PRAMESTA |
| NIM | : 21401172 |
| Fakultas/Jurusan | : EKOHOMI DAK BURIS ISLAM / EKOHOMI SYARIAH |
| E-mail address | : SHELLAEKAAAAA@ GMAIL.COM |
| Jenis Karya Ilmiah | : ☑ Skripsi ☐ Tesis ☐ Disertasi |
| | □ Lain-lain () |
| Dengan ini menye Royalti Non-Eksk (bila ada). Dengar menyimpan, mendi (database), mendia media lain secara J tanpa perlu mem penulis/pencipta da Saya bersedia untu | PEHNUALAM BUCKET MUSANTARY. ID FOTA KEDIRI. tujui untuk memberikan kepada Perpustakaan IAIN Kediri, Hak Bebas dusif atas karya ilmiah tersebut diatas beserta perangkat yang diperlukan Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif ini Perpustakaan IAIN Kediri berhak galih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data stribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau fulltext untuk kepentingan akademis dan pengembangan ilmu pengetahuan inta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai an atau penerbit yang bersangkutan. k menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan IAIN tuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya |
| ilmiah saya ini. | |
| Demikian pernyata | an ini yang saya buat dengan sebenarnya. |
| | Kediri, 28 OKTOBEK 2025 |
| | Penulis |
| | Tole. |
| | (SHELLA EKA PRAMESTA) |

NOTA DINAS

NOTA DINAS

Kediri, 14 Maret 2025

Lampiran

: 4 (empat berkas)

Hal

: Penyerahan Skripsi

Kepada,

Yth, Bapak Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Di

Jl. Sunan Ampel No. 07 - Ngronggo Kediri

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Bersamaan dengan ini saya kirimkan berkas skripsi mahasiswa:

Nama

: Shella Eka Pramesta

NIM

: 21401172

Judul

: Peran Inovasi Dalam Meningkatkan Penjualan

Bucket Nusantary.id Kota Kediri

Setelah diperbaiki materi dan susunannya, kami berpendapat bahwa skripsinya telah memenuhi syarat sebagai kelengkapan ujian akhir Sarjana Strata Satu (S1).

Bersama ini terlampir satu berkas naskah skripsinya, dengan harapan dalam waktu yang telah ditentukan dapat diujikan dalam Sidang Munaqosah.

Demikian agar maklum dan atas kesediaan Bapak kami ucapkan banyak terima kasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Dosen Pembimbing I

Dosen Pembimbing II

Sri Hariyanti, M.M.

NIP. 19851003 201903 2 006

Abdul Rosyid, S.Fil.I., MA

NIP. 19930219 201903 1 007

NOTA PEMBIMBING

NOTA PEMBIMBING

Kediri, 23 April 2025

Lampiran

: 4 (empat berkas)

Hal

: Bimbingan Skripsi

Kepada,

Yth, Bapak Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Di

Jl. Sunan Ampel No. 07 - Ngronggo Kediri

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Bersamaan dengan ini saya kirimkan berkas skripsi mahasiswa:

Nama

: Shella Eka Pramesta

NIM

: 21401172

Judul

: Peran Inovasi Dalam Meningkatkan Penjualan

Bucket Nusantary.id Kota Kediri

Setelah diperbaiki materi dan susunannya, sesuai dengan petunjuk dan tuntunan yang telah diberikan dalam Sidang Munaqosah yang dilakukan pada tanggal 16 April 2025 kami menerima dan menyetujui hasil perbaikannya.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Dosen Pembimbing I

Dosen Pembimbing II

Sri Hariyanti, M.M.

NIP. 19851003 201903 2 006

Abdul Rosyid, S.Fil.I., MA

NIP. 19930219 201903 1 007

HALAMAN PENGESAHAN

HALAMAN PENGESAHAN

PERAN INOVASI DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN BUCKET NUSANTARY.ID KOTA KEDRI

SHELLA EKA PRAMESTA 21401172

Telah diujikan di depan Sidang Munaqosah Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri pada tanggal 16 April 2025

Tim Penguji

1. Penguji Utama

Nilna Fauza, M.H.I.

NIP. 19861024 201503 2 003

2. Penguji I

Sri Hariyanti, M.M.

NIP. 19851003 201903 2 006

3. Penguji II

Erni Zulfa Arini, S.T., M.M.

NIP. 19930102 202012 2 023

Kediri, 16 April 2025

antiakuttas Ekonomi dan Bişnis İslam İAİN Kediri

NIP. 19750101 199803¥ 002

Imam Annas Mushlhin, MHI

MOTTO

"Orang lain mungkin tidak akan memahami *struggle* dan masa sulit yang kita lalui, karena yang mereka lihat hanya bagian *success stories*. Tetaplah berjuang untuk diri sendiri, meskipun tanpa tepuk tangan. Suatu hari nanti, diri kita di masa depan akan bangga dengan setiap usaha yang kita lakukan hari ini."

HALAMAN PERSEMBAHAN

Segala puji dan syukur peneliti panjatkan ke hadirat Tuhan Yang Maha Esa atas limpahan berkah, rahmat, serta hidayah-Nya, sehingga penyusunan skripsi ini dapat diselesaikan tepat waktu. Skripsi ini persembahkan kepada orang-orang yang selalu memberikan dukungan tanpa henti dan tanpa lelah. Oleh karena itu, dengan penuh rasa terima kasih, penulis ingin menyampaikan persebahan kepada:

- 1. Ucapan terima kasih yang teristimewa penulis kepada kedua orang tua tercinta, Bapak Sugito dan Ibu Widayanti, atas setiap tetes keringat, pengorbanan, serta kerja keras yang telah dilakukan demi memberikan yang terbaik bagi penulis. Terima kasih atas segala usaha dalam memenuhi kebutuhan, mendidik, membimbing, serta mencurahkan kasih sayang yang tulus. Dukungan, motivasi, dan doa yang tiada henti menjadi kekuatan bagi penulis untuk terus melangkah dalam meraih impian. Kehadiran Bapak dan Ibu di setiap perjalanan hidup penulis menjadi alasan utama dalam menyelesaikan skripsi ini hingga meraih gelar sarjana. Kini, putri kecilmu telah beranjak dewasa dan siap menggapai mimpi yang lebih tinggi di masa depan.
- 2. Ibu Sri Hariyanti, M.M., selaku Pembimbing I dan Bapak Abdul Rosyid, S.Fil.I., MA., selaku Pembimbing II yang dengan penuh kesabaran yang telah meluangkan waktu, tenaga, serta pikiran dalam membimbing dan mengarahkan penulis selama proses penyusunan skripsi ini. Terima kasih atas segala masukan, koreksi, serta ilmu yang telah diberikan, yang tidak hanya membantu dalam penyelesaian skripsi ini tetapi juga memberikan wawasan yang berharga.
- 3. Terima kasih kepada teman-teman saya, Tim Holo yang telah memberikan dukungan dan semangat dari awal sampai akhir selama proses penyusunan skripsi ini. Kehadiran motivasi yang diberikan, dan kebersamaan dalam menghadapi tantangan selama penelitian ini, sangat berarti bagi penulis. Semoga menjadi sumber inspirasi dalam perjalanan hidup ke depan. *See u on top, guys!*.

SURAT HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN PENULISAN

Mahasiswa yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Shella Eka Pramesta

Nim : 21401172

Tempat/Tanggal Lahir : Mojokerto, 17 Januaru 2003

Program Studi : Ekonomi Syariah

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Alamat : Jl. Jeruk Rt. 05 Rw. 06 Desa Seduri, Kecamatan

Mojosari, Kabupaten Mojokerto, Jawa Timur

Email : <u>shellaekaaaaa@gmail.com</u>

Menyatakan dengan sungguh-sungguh bahwa skripsi ini adalah benar hasil karya saya dan bukan plagiat baik Sebagian maupun seluruhnya. Apabila kemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan bahwa skripsi ini hasil dari plagiasi baik Sebagian atau seluruhnya, maka saya bersedia menerima sanksi atas perbuatan tersebut sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Kediri, 16 April 2025 Yang membuat pernyataan

Shella Eka Pramesta

21401172

ABSTRAK

Shella Eka Pramesta, Dosen Pembimbing Sri Hariyanti, M.M. dan Abdul Rosyid, S.Fil.I., MA. Peran Inovasi Dalam Meningkatkan Penjualan Bucket Nusantary.Id Kota Kediri. Program Studi Ekonomi Syariah, Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam., IAIN Kediri, 2025.

Kata Kunci: Inovasi, Produk, Proses, Pemasaran, Penjualan

Inovasi merupakan kemampuan dalam memanfaatkan kreativitas untuk mengatasi tantangan baru dan menciptakan peluang yang relevan dengan kebutuhan pasar. Proses inovasi tidak hanya sebatas menciptakan ide, tetapi juga bagaimana mewujudkan ide tersebut dalam bentuk nyata yang memberikan nilai tambah bagi konsumen. Dalam konteks bisnis, inovasi menjadi strategi penting untuk meningkatkan daya saing dan memperluas jangkauan pasar.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana inovasi yang diterapkan oleh Bucket Nusantary.id di Kota Kediri mampu meningkatkan penjualan produknya. Penelitian ini menggunakan metode kualitatif deskriptif dengan pendekatan penelitian lapangan (field research). Data dikumpulkan melalui wawancara mendalam, catatan lapangan, dan dokumentasi, dengan informan utama yaitu Owner Nusantary.id, tim internal, dan pelanggan. Teknik triangulasi metode digunakan untuk menguji keabsahan data melalui verifikasi silang antara data dari berbagai sumber.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa Nusantary.id melakukan berbagai inovasi, meliputi inovasi produk, proses, dan pemasaran. Inovasi produk dilakukan dengan menyempurnakan produk yang sudah ada dan menciptakan produk baru sesuai segmen pasar. Inovasi proses dilakukan melalui percepatan layanan dan penambahan sistem pengiriman. Inovasi pemasaran meliputi berbagai strategi seperti periklanan, penjualan pribadi, promosi penjualan, hubungan masyarakat, dan pemasaran langsung. Ketiga bentuk inovasi ini berkontribusi signifikan terhazdap peningkatan penjualan setiap tahunnya, menjadikan inovasi sebagai faktor utama dalam pertumbuhan bisnis Nusantary.id.

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah ucapan syukur peneliti panjatkan kepada Allah SWT yang telah menunjukkan kebaikan dan rahmat Nya, serta terima kasih sehingga skirpsi yang berjudul "Peran Inovasi dalam Meningkatkan Penjualan Bucket Nusantary.id Kota Kediri" dapat terselesaikan dengan baik. Penyusunan skripsi ini sebagai bentuk persyaratan akademik guna merampungkan pendidikan program S-1 Ekonomi Syariah pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri.

Dalam proses penyusunan skripsi ini, peneliti banyak mendapatkan dukungan, bimbingan, serta doa dari berbagai pihak. Maka dari itu, dalam kesempatan ini peneliti ingin menyampaikan rasa terimakasih kepada semua pihak telah berkontribusi, baik langsung maupun tidak langsung yang telah memberikan dukungan dan bantuan dalam proses penyusunan skripsi ini. Penulis ingin menyapaikan ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada yang terhormat:

- 1. Bapak Dr. Wahidul Anam, M.Ag., selaku Rektor IAIN Kediri.
- 2. Bapak Dr. H. Imam Annas Mushlihin, M.HI, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri
- 3. Ibu Nuril Hidayati S.Fil.I., M.Hum., selaku Ketua Progam Studi Ekonomi Syariah IAIN Kediri.
- 4. Bapak Dr. Muhamad Wildan Fawa'id, MEI selaku Wali Studi penulis selama perkuliahan.
- 5. Ibu Sri Hariyanti, M.M., selaku Dosen Pembimbing I yang rela meluangkan tenaga dan waktunya untuk memberikan bimbingan dan pengarahan dalam pengerjaan skripsi.
- 6. Bapak Abdul Rosyid, S.Fil.I., MA selaku Pembimbing II yang rela meluangkan tenaga dan waktunya untuk memberikan bimbingan dan pengarahan dalam pengerjaan skripsi.
- 7. Kepada kedua orang tua tercinta, Bapak Sugito dan Ibu Widayanti yang senantiasa menjadi sosok luar biasa dalam hidup penulis. Dengan kasih sayang yang tulus dan doa yang tak pernah terhenti, mereka selalu memberikan dukungan penuh, baik dalam bentuk motivasi, nasihat

perhatian. Segala bentuk kasih dan pengorbanan yang telah diberikan menjadi kekuatan utama bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.

- 8. Ucapan terima kasih kepada Sekar Sari Nusantari, selaku Owner Nusantary.id Kota Kediri, yang dengan penuh keterbukaan telah memberikan izin serta kesempatan kepada penulis untuk melaksanakan penelitian di usahanya. Semoga kebaikan dan kerja sama yang telah terjalin dapat membawa manfaat bagi perkembangan Nusantary.id ke depannya.
- 9. Terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan dukungan, baik secara langsung maupun tidak langsung, dalam proses penyelesaian skripsi ini. Meskipun tidak dapat disebutkan satu per satu, setiap bentuk bantuan, dukungan, doa, dan motivasi yang diberikan sangat berarti bagi penulis.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih memiliki kekurangan dan belum mencapai kesempurnaan. Oleh karena itu, penulis sangat terbuka terhadap kritik dan saran yang membangun untuk perbaikan di masa mendatang. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat serta menjadi sumber informasi tambahan bagi siapa saja yang membutuhkannya.

Kediri, 16 April 2025 Penulis,

Shella Eka Pramesta

DAFTAR ISI

| SKRIPSI | ii |
|--|------|
| HALAMAN PERSETUJUAN | iii |
| NOTA DINAS | iv |
| NOTA PEMBIMBING | v |
| HALAMAN PENGESAHAN | vi |
| MOTTO | vii |
| HALAMAN PERSEMBAHAN | viii |
| SURAT HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN PENULISAN | ix |
| ABSTRAK | X |
| KATA PENGANTAR | xi |
| DAFTAR ISI | xiii |
| DAFTAR GAMBAR | xvi |
| DAFTAR LAMPIRAN | xvii |
| BAB I | 1 |
| PENDAHULUAN | 1 |
| A. Konteks Penelitian | 1 |
| B. Fokus Penelitian | 10 |
| C. Tujuan Penelitian | 10 |
| D. Manfaat Penelitian | 11 |
| E. Telaah Pustaka | 12 |
| BAB II | 16 |
| LANDASAN TEORI | 16 |
| A. Inovasi | 16 |
| 1. Pengertian Inovasi | 16 |
| 2. Tujuan inovasi | 18 |
| 3. Pentingnya melakukan inovasi dalam usaha | 18 |
| 4. Jenis-jenis Inovasi | 19 |
| 5. Indikator Inovasi | 20 |
| B. Penjualan | 28 |
| 1. Pengertian Penjualan | 28 |
| 2. Tujuan Penjualan | 30 |
| 3. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Penjualan | 31 |
| 4. Indikator Peningkatan Penjualan | 33 |

| BAB I | П | 35 |
|-------|--|-----|
| METO | DDE PENELITIAN | 35 |
| A. | Pendekatan dan Jenis Penelitian | 35 |
| В. | Kehadiran Peneliti | 35 |
| C. | Lokasi Penelitian | 36 |
| D. | Data dan Sumber Data | 36 |
| Ε. | Teknik Pengumpulan Data | 37 |
| F. | Pengecekan Keabsahan Data | 39 |
| G. | Teknik Analisis Data | 39 |
| Н. | Tahap-tahap Penelitian | 40 |
| BAB I | V | 42 |
| PAPAI | RAN DATA DAN TEMUAN PENELITIAN | 42 |
| A. | Gambaran Umum UMKM Bucket Nusantary.Id | 42 |
| 1. | Sejarah Bucket Nusantary.Id | 42 |
| 2. | Visi dan Misi UMKM Bucket Nusantary.Id | 43 |
| 3. | Struktur Organisasi UMKM Nusantary.Id | 44 |
| G | ambar 4. 2: Struktur Operasional Nusantary.id | 44 |
| 4. | Tugas dan Tanggung Jawab | 44 |
| В. | Paparan Data | 46 |
| 1. | Inovasi yang Dilakukan Oleh Bucket Nusantary.id Kota Kediri | 46 |
| 2. | 1 0 1 W 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 | |
| | ediri | |
| C. | Penemuan Penelitian | |
| 1. | v 9 | |
| 2. | • | |
| | 7 | |
| PEMB | AHASAN | |
| A. | Inovasi yang Dilakukan Oleh Bucket Nusantary.id | |
| В. | Peran Inovasi dalam Meningkatkan Penjualan Bucket Nusantary.id | |
| BAB V | 7I | 95 |
| PENU' | TUP | |
| A. | Kesimpulan | 95 |
| В. | Saran | 96 |
| DAFT | AR PUSTAKA | 98 |
| LAMP | PIRAN-LAMPIRAN | 102 |

DAFTAR TABEL

| Tabel 1. 1: Daftar UMKM Bucket dan Kerajinan Di Kota Kediri Tahun 20243 | | |
|--|--|--|
| Tabel 1. 2: Data Perbandingan Inovasi Pelaku Usaha UMKM Bucket Kota Kediri | | |
| Tahun 20255 | | |
| Tabel 1. 3: Data Penjualan UMKM Buket Nusantary.Id Kota Kediri Tahun 2020- | | |
| 20248 | | |
| Tabel 4. 1: Perkembangan Inovasi Produk dan Harga pada UMKM Nusantary.id | | |
| Tahun 2020-2024 | | |
| Tabel 5.1: Perbedaan ukuran dari sebelum dan sesudah diinovasi | | |
| Tabel 5.2: Perbedaan kemasan dari sebelum dan sesudah diinovasi | | |
| Tabel 5.3: Perbedaan desain dari sebelum dan sesudah diinovasi | | |
| Tabel 5.4: Perbedaan kualitas dari sebelum dan sesudah diinovasi | | |
| Tabel 5.5: Perbedaan kualitas dari sebelum dan sesudah diinovasi | | |
| Tabel 5.6: Perbedaan waktu dari sebelum dan sesudah diinovasi | | |
| Tabel 5.7: Perbedaan penjualan pribadi (Personal Selling) dari sebelum dan sesudah | | |
| diinovasi85 | | |
| Tabel 5 8 Perbedaan Promosi Penjualan (Seles Promotion) dari sebelum dan | | |
| sesudah diinovasi | | |
| Tabel 5.9: Perbedaan Pemasaran Langsung (Direct Marketing) dari sebelum dan | | |
| sesudah diinovasi91 | | |

DAFTAR GAMBAR

| Tabel 4. 1: Perkembangan Inovasi Produk dan Harga pada UMKM Nusanta | ıry.ic |
|--|--------|
| Tahun 2020-2024 | 48 |
| Tabel 4. 2 Data Penjualan Buket Nusantary.id Kota Kediri Tahun 2020-2024 | 64 |
| Gambar 5.1: Gambar inovasi ukuran buket Nusantary.id | 75 |
| Gambar 5.2: Gambar inovasi kemasan buket Nusantary.id | 76 |
| Gambar 5 3 Gambar inovasi desain buket Nusantarv.id | 77 |

DAFTAR LAMPIRAN

| Lampiran 1: Pedoman Wawancara | |
|--|-----|
| Lampiran 2: Transkrip Wawancara | 105 |
| Lampiran 3: Dokumentasi di Bucket Nusantary id Kota Kediri | 113 |
| Lampiran 4: Surat Hak Paten Merek Nusantary.id | 126 |
| Lampiran 5: Surat Nomor Induk Berusaha Nusantary.id | 127 |
| Lampiran 6: Sertifikat Hantaran Nusantary.id | 128 |
| Lampiran 7: Surat Observasi | 129 |
| Lampiran 8: Surat Izin Penelitian | 130 |
| Lampiran 9: Balasan Surat Izin Penelitian | 131 |
| Lampiran 10: Lembar Bimbingan Dosen Pembimbing 1 | 132 |
| Lampiran 11: Lembar Bimbingan Dosen Pembimbing 2 | 133 |
| Lampiran 12 Daftar Riwayat Hidup | 134 |