

**PENGARUH PROMOSI FLASH SALE DAN FASILITAS PAYLATER
TERHADAP PERILAKU IMPULSIVE BUYING
PENGGUNA MARKETPLACE SHOPEE
(Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
IAIN Kediri Angkatan 2020)**

SKRIPSI

Disusun untuk Memenuhi Persyaratan dalam Pembuatan Skripsi Guna
Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)



Oleh:

NUR ALFI KHOIRUNISA

20402133

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI
2024**

HALAMAN JUDUL

**PENGARUH PROMOSI *FLASH SALE* DAN FASILITAS *PAYLATER*
TERHADAP PERILAKU *IMPULSIVE BUYING* PENGGUNA
MARKETPLACE SHOPEE
(Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
IAIN Kediri Angkatan 2020)**

SKRIPSI

Diajukan kepada
Institut Agama Islam Negeri Kediri
untuk memenuhi program Sarjana

Oleh
NUR ALFI KHOIRUNISA
20402133

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI KEDIRI
2024**

HALAMAN PERSETUJUAN

Skripsi dengan judul:

**PENGARUH PROMOSI *FLASH SALE* DAN FASILITAS *PAYLATER*
TERHADAP PERILAKU *IMPULSIVE BUYING*
PENGGUNA *MARKETPLACE SHOPEE***
(Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
IAIN Kediri Angkatan 2020)

Ditulis Oleh:

NUR ALFI KHOIRUNISA

20402133

Disetujui Oleh:

Pembimbing I



Dr. Hj. Naning Fatmawati, S.E, M.M
NIP. 197405282003122001

Pembimbing II



Isyrohil Muyassaroh , M.SA
NIP. 199209092020122037

NOTA DINAS

Kediri, 5 Agustus 2024

Lampiran : 4 (empat berkas)
Hal : Penyerahan Skripsi

Kepada,
Yth. Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri
Di
Jl Sunan Ampel No. 07 – Ngronggo Kediri

Assalamualaikum Wr. Wb

Memenuhi permintaan Dekan untuk membimbing penyusunan skripsi mahasiswa tersebut di bawah ini:

Nama : Nur Alfi Khoirunisa

NIM : 20402133

Judul : Pengaruh Promosi *Flash sale* dan Fasilitas *Paylater* terhadap Perilaku *Impulsive Buying* pengguna *Marketplace* Shopee (Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri Angkatan 2020)

Setelah diperbaiki materi dan susunan penelitiannya, kami berpendapat bahwa skripsi tersebut telah memenuhi syarat sebagai kelengkapan ujian akhir Sarjana Starta Satu (S-1).

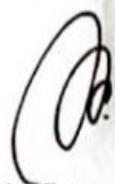
Bersama dengan ini kami lampirkan berkas naskah skripsinya dengan harapan dapat segera diujikan dalam Sidang Munaqasah.

Demikian agar maklum atas kesediaan Bapak kami ucapan terimakasih.

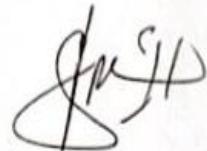
Wassalamualaikum Wr. Wb.

Pembimbing I

Pembimbing II



Dr. Hj. Naning Fatmawati, S.E., M.M.
NIP. 197405282003122001



Isyrohil Muyassaroh, M.S.A
NIP. 199209092020122037

NOTA PEMBIMBING

Kediri, 5 Agustus 2024

Lampiran : 4 (empat berkas)
Hal : Penyerahan Skripsi

Kepada,
Yth. Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri
Di
Jl Sunan Ampel No. 07 – Ngronggo Kediri

Assalamualaikum Wr. Wb

Memenuhi permintaan Dekan untuk membimbing penyusunan skripsi mahasiswa tersebut di bawah ini:

Nama : Nur Alfi Khoirunisa

NIM : 20402133

Judul : Pengaruh Promosi *Flash sale* dan Fasilitas *Paylater* terhadap Perilaku *Impulsive Buying* pengguna *Marketplace* Shopee (Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri Angkatan 2020)

Setelah diperbaiki materi dan susunan penelitiannya, kami berpendapat bahwa skripsi tersebut telah memenuhi syarat sebagai kelengkapan ujian akhir Sarjana Starta Satu (S-1).

Bersama dengan ini kami lampirkan berkas naskah skripsinya dengan harapan dapat segera diujikan dalam Sidang Munaqasah.

Demikian agar maklum atas kesediaan Bapak kami ucapan terimakasih.

Wassalamualaikum Wr. Wb.

Pembimbing I



Dr. Hj. Naning Fatmawati, S.E., M.M
NIP. 197405282003122001

Pembimbing II



Isyrohil Muyassaroh, M.SA
NIP. 199209092020122037

HALAMAN PENGESAHAN

PENGARUH PROMOSI *FLASH SALE* DAN FASILITAS *PAYLATER*
TERHADAP PERILAKU *IMPULSIVE BUYING*
PENGGUNA MARKETPLACE SHOPEE
(Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
IAIN Kediri Angkatan 2020)

NUR ALFI KHOIRUNISA

20402133

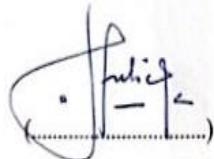
Telah diajukan di depan Sidang Munaqosah Institut Agama Islam Negeri (IAIN)
Kediri pada tanggal 14 Agustus 2024

Tim Pengaji

1. Pengaji Utama

Dr. Yuliani, S.E., M.M.

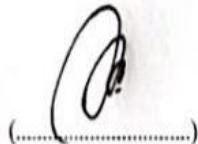
NIP. 198407102019032009



2. Pengaji I

Dr. Hj. Naning Fatmawatie, S.E., M.M.

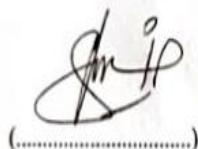
NIP. 197405282003122001



3. Pengaji 2

Isyrohil Muyassaroh, M.SA

NIP. 199209092020122037



Kediri, 14 Agustus 2024

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri

Dr. H. Imam Annas Mushlihin, M.H.I

NIP. 197501011998031002



KEMENTERIAN AGAMA RI
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI
PERPUSTAKAAN

Jl. Sunan Ampel No. 07 Ngronggo Kota Kediri
E-Mail: perpustakaan@iainkediri.ac.id

**LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Nur Alfi Khoirunisa
NIM : 20402133
Fakultas/Jurusan : Ekonomi dan Bisnis Islam/Perbankan Syariah
E-mail address : nisakhoirunisa22@gmail.com
Jenis Karya Ilmiah : Skripsi Tesis Disertasi
 Lain-lain (.....)

Judul Karya Ilmiah : Pengaruh Promosi *Flash Sale* dan Fasilitas *Paylater* Terhadap Perilaku *Impulsive Buying* Pengguna *Marketplace* Shopee (Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri Angkatan 2020)

Dengan ini menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan IAIN Kediri, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah tersebut diatas beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif ini Perpustakaan IAIN Kediri berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis dan pengembangan ilmu pengetahuan tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan IAIN Kediri, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Kediri, 11 Sepetember 2024

Penulis



(Nur Alfi Khoirunisa)

MOTTO

يَرْفَعُ اللَّهُ الَّذِينَ آمَنُوا مِنْكُمْ وَالَّذِينَ أُوتُوا الْعِلْمَ دَرَجَاتٍ

*“Niscaya Allah akan mengangkat orang-orang yang beriman di antaramu dan
orang-orang yang diberi ilmu beberapa derajat”*

(Q.S. Al-Mujadilah:11)

PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Nur Alfi Khoirunisa
NIM : 20402133
Program Studi : Perbankan Syariah

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwasannya skripsi yang saya tulis ini benar-benar tulisan saya dan bukan merupakan plagiasi sebagian ataupun seluruhnya. Apabila di kemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan bahwa skripsi ini hasil plagiasi, baik sebagian atau seluruhnya, maka saya bersedia menerima sanksi dari perbuatan tersebut sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Kediri, Agustus 2024
Yang membuat pernyataan

Nur Alfi Khoirunisa

HALAMAN PERSEMBAHAN

Dengan segenap rasa syukur kepada Allah SWT atas segala kelimpahan nikmat dan hidayahnya yang senantiasa tercurahkan dan sholawat serta salam kepada Baginda Nabi Muhammad SAW yang senantiasa menjadi tauladan bagi seluruh umat manusia.

Skripsi ini dipersembahkan kepada orang-orang yang senantiasa memberikan arahan dan dukungan serta doa-doa terbaiknya dalam penyusunan skripsi dari awal sampai akhir.

1. Skripsi ini saya persembahkan kepada Bapak dan Ibu tercinta serta kedua Kakak Dicky & Virdaila atas doa, dukungan, fasilitas dan nasihat yang tidak pernah berhenti dari awal penyusunan skripsi sampai akhir penyusunan skripsi.
2. Skripsi ini saya persembahkan kepada dosen pembimbing skripsi Ibu Dr. Hj. Naning Fatmawatie, S.E., M.M dan Ibu Isyrohil Muyassaroh, M.SA, yang senantiasa sabar membimbing jalannya penyusunan skripsi dengan telaten memberikan arahan serta motivasinya sehingga skripsi dapat tersusun dengan baik.
3. Skripsi ini saya persembahkan kepada diri saya sendiri Nur Alfi Koirunisa yang telah semangat dan berhasil memotivasi diri untuk segera menyelesaikan tugas akhir skripsi dengan hasil yang memuaskan. Terimakasih sudah berjuang melewati berbagai kesulitan dan berhasil melewatinya dengan baik.
4. Skripsi ini saya persembahkan kepada teman-teman seperjuangan dari program pendidikan Perbankan Syariah angkatan 2020 beserta berbagai pihak yang turut membantu dan memberikan dukungannya dalam penyusunan skripsi yang tidak mampu peneliti sebutkan.

ABSTRAK

NUR ALFI KHOIRUNISA. (2024). Dosen Pembimbing Dr. Hj. Naning Fatmawatie, SE, MM. dan Isyrohil Muyassaroh, M.SA. Pengaruh Promosi *Flash Sale* dan Fasilitas *Paylater* terhadap Perilaku *Impulsive Buying* Pengguna *Marketplace* Shopee (Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri Angkatan 2020). Skripsi, Program Studi Perbankan Syariah, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam, Institut Agama Islam Negeri Kediri.

Kata Kunci : *Flash Sale, Paylater, Impulsive Buying*

Perkembangan teknologi digital yang semakin pesat telah menghadirkan gaya baru dalam berbelanja dan metode pembayaran. *Paylater* merupakan salah satu pembayaran yang dapat digunakan saat ini dengan membayar dikemudian hari secara berangsur. *Flash sale* adalah strategi pemasaran di mana produk atau layanan ditawarkan dengan harga diskon yang sangat menarik dan terbatas dalam waktu yang singkat. Layanan *paylater* dan tawaran diskon dalam penjualan *flashsale* dapat mendorong perilaku konsumtif dengan menyediakan opsi pembayaran yang fleksibel dan mendapatkan harga murah. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui pengaruh promosi *flash sale* dan fasilitas *paylater* terhadap perilaku *impulsive buying* pengguna *marketplace* Shopee pada mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri Angkatan 2020.

Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini berjumlah 46 mahasiswa. Instrumen penelitian ini berupa kuisioner pertanyaan yang dibuat dalam bentuk *Google formulir*. Selanjutnya data dianalisis menggunakan SPSS 26 dengan uji statistik deskriptif, uji instrumen penelitian, uji asumsi klasik yang terdiri dari uji normalitas, uji heteroskedastisitas, uji multikolinearitas, uji autokorelasi, analisis korelasi dan uji hipotesis yang meliputi uji t, uji F, analisis regresi linier berganda, dan uji koefisien determinasi.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa promosi *flash sale* dan fasilitas *paylater* sama-sama menunjukkan kategori cukup. Secara parsial variabel promosi *flash sale* tidak berpengaruh signifikan terhadap perilaku *impulsive buying* karena responden memiliki kendali diri yang kuat dalam keputusan pembelian, sedangkan variabel fasilitas *paylater* berpengaruh signifikan terhadap variabel perilaku *impulsive buying* karena berbagai kemudahan dan penawaran menarik yang diberikan oleh Shopee. Secara simultan variabel promosi *flash sale* dan variabel fasilitas *paylater* berpengaruh terhadap perilaku *impulsive buying* pengguna *marketplace* Shopee. Berdasarkan uji koefisien determinasi pengaruh variabel promosi *flash sale* dan variabel fasilitas *paylater* sebesar 33,2% terhadap perilaku *impulsive buying* serta sisanya sejumlah 66,8% diterangkan oleh variabel lain yang tidak termasuk dalam penelitian ini seperti faktor kebudayaan dan faktor psikologis.

KATA PENGANTAR

Bismillahirahmanirrahim

Segala puji dan syukur kita ucapkan kepada Allah SWT Tuhan semesta alam yang telah melimpahkan kenikmatan taufik, hidayah dan inayah-Nya kepada kita semua khususnya kepada peneliti sehingga dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh Promosi *Flashsale* dan Fasilitas *Paylater* terhadap Perilaku *Impulsive Buying* Pengguna *Marketplace* Shopee (Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri Angkatan 2020) ”. Sholawat dan salam yang senantiasa tercurahkan kepada junjungan kita Baginda Nabi Muhammad SAW yang telah menuntun umatnya dari zaman jahiliyah menuju zaman yang terang benderang yaitu agam Islam.

Proses dalam penyelesaian skripsi ini dilakukan dengan penuh dedikasi, semangat, serta dukungan dari berbagai pihak. Peneliti ucapkan terimakasih kepada semua pihak yang terlibat dalam penelitian ini, dengan penuh rasa hormat peneliti ucapkan terimakasih kepada:

1. Bapak Dr. H. Wahidul Anam, M.Ag selaku Rektor IAIN Kediri.
2. Bapak Dr. H. Imam Annas Mushlihin, M.H.I selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri beserta jajarannya, Bapak dan Ibu Dosen serta Staf Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri.
3. Ibu Dr. Hj. Naning Fatmawatie, S.E., M.M dan Ibu Isyrohil Muyassaroh, M.SA selaku dosen pembimbing atas bimbingan, arahan, serta kritikan yang membangun sehingga penyusunan skripsi dapat diselesaikan dengan baik dan dengan hasil yang memuaskan.

4. Teristimewa penulis ucapkan terimakasih kepada kedua orang tua tercinta penulis Bapak dan Ibu, terimakasih atas setiap doa dan kerja keras yang dilakukan untuk memberikan yang terbaik kepada penulis, mengusahakan segala kebutuhan penulis, mendidik, membimbing, dan selalu memberikan kasih sayang yang tulus, dan mendoakan penulis dalam keadaan apapun agar penulis mampu bertahan untuk melangkah demi setapak dalam meraih mimpi di masa depan.
5. Terimakasih untuk selalu berada disisi penulis, kedua Kakak Dicky & Virdaila yang senantiasa memberikan doa-doa terbaiknya, dukungan, dan nasihatnya yang tidak pernah berhenti sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi dengan hasil yang memuaskan.
6. Seluruh teman-teman saya yang telah membantu saya dalam proses penggerjaan skripsi, serta teman teman grub diskusi *Dreimora*, *NUPride*, dan *circle* diskusi lainnya serta Alfifatus Sholichah yang telah memberikan dukungan dan semangat kepada saya dalam proses penggerjaan skripsi
7. Teman-teman seperjuangan dari program pendidikan Perbankan Syariah angkatan 2020 beserta berbagai pihak yang turut membantu dan memberikan dukungan dalam penyusunan skripsi yang tidak mampu peneliti sebutkan.

Peneliti ucapan terimakasih kepada berbagai pihak yang terkait dalam penyusunan skripsi atas segala jasa, doa, dan dukungannya. Harapan peneliti, skripsi ini dapat menjadi pedoman dan bermanfaat bagi penelitian selanjutnya.

Kediri, Agustus 2024
Peneliti,

Nur Alfi Khoirunisa
NIM. 20402133

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
NOTA DINAS.....	iv
NOTA PEMBIMBING	v
HALAMAN PENGESAHAN.....	vi
MOTTO	vii
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	viii
HALAMAN PERSEMBAHAN	ix
ABSTRAK	x
KATA PENGANTAR.....	xi
DAFTAR ISI.....	xiii
DAFTAR TABEL	xvi
DAFTAR GAMBAR	xviii
DAFTAR LAMPIRAN	xix
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah	14
C. Tujuan Penelitian	14
D. Manfaat Penelitian	15
E. Hipotesis Penelitian	16
F. Telaah Pustaka	17
BAB II LANDASAN TEORI	22
A. Teori Perilaku Konsumen	22
1. Pengertian Perilaku Konsumen	22
2. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen.....	22
B. Teori Keputusan Pembelian	23
C. Promosi <i>Flash Sale</i>	25
1. Pengertian Promosi <i>Flash Sale</i>	25
2. Indikator Promosi <i>Flash Sale</i>	26
3. Promosi <i>Flash Sale</i> dalam Perspektif Islam	28

D. Fasilitas Shopee <i>Paylater</i>	29
1. Pengertian Shopee <i>Paylater</i>	29
2. Indikator Penggunaan Shopee <i>Paylater</i>	31
3. Penggunaan <i>Spaylater</i> dalam Perspetif Islam	31
E. Pembelian Implusif (<i>Implusive Buying</i>)	34
1. Pengertian Pembelian Implusif (<i>Implusive Buying</i>).....	34
2. Macam-Macam Pembelian Implusif (<i>Implusive Buying</i>)	35
3. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Pembelian Implusif (<i>Implusive Buying</i>).....	36
F. <i>Marketplace</i> Shopee	38
1. Pengertian <i>Marketplace</i> Shopee.....	38
2. Hubungan Promosi <i>Flash sale</i> dengan Perilaku <i>Implusive Buying</i>	39
3. Hubungan Fasilitas <i>Paylater</i> dengan <i>Implusive buying</i>	40
BAB III METODE PENELITIAN	41
A. Pendekatan dan Jenis Penelitian	41
B. Lokasi Penelitian	42
C. Definisi Operasional Variabel	42
D. Populasi dan Sampel	46
E. Sumber Data	47
F. Teknik Pengumpulan Data.....	48
G. Instrumen Penelitian	49
H. Teknik Analisis Data.....	49
BAB IV PAPARAN DATA HASIL PENELITIAN	58
A. Gambaran Umum	58
1. Sejarah Fakultas	58
2. Visi, Misi, Tujuan dan Motto Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam (FEBI) IAIN KEDIRI.....	59
3. Struktur Organisasi.....	62
B. Deskripsi Data Responden	62
C. Deskripsi Data	70
BAB V PEMBAHASAN	89
A. Promosi <i>Flash Sale</i> pada Marketplace Shopee	89

B.	Fasilitas Shopee <i>Paylater</i> di <i>Marketplace</i> Shopee	91
C.	Keputusan Pembelian <i>Implusive Buying</i> Pengguna <i>Marketplace</i> Shopee .	94
D.	Pengaruh Promosi <i>Flash sale</i> Terhadap Perilaku <i>Implusive Buying</i> Pengguna <i>Marketplace</i> Shopee.....	95
E.	Pengaruh Fasilitas Shopee <i>Paylater</i> terhadap Perilaku <i>Implusive Buying</i> ..	97
F.	Pengaruh Promosi <i>Flash Sale</i> dan Fasilitas <i>Paylater</i> terhadap Perilaku <i>Implusive Buying</i> Pengguna <i>Marketplace</i> Shopee	99
BAB VI	PENUTUP	102
A.	Kesimpulan.....	102
B.	Saran	105
DAFTAR PUSTAKA	106	
LAMPIRAN.....	109	

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Syarat dan Ketentuan Pengajuan <i>Paylater</i> di Marketplace Penyedia Layanan Pembayaran <i>Paylater</i>	5
Tabel 1.2 Responden Berdasarkan Program Studi.....	12
Tabel 1.3 Media Belanja <i>Online</i> Mahasiswa	12
Tabel 1.4 Alasan berbelanja di <i>e-commerce</i> Shopee	13
Tabel 3.1 Indikator Promosi <i>Flash sale</i>	43
Tabel 3.2 Indikator Fasilitas Shopee <i>Paylater</i>	44
Tabel 3.3 Indikator Implulsive Buying	45
Tabel 3.4 Karakteristik Korelasi	46
Tabel 3.5 Pengkategorisasian Variabel	50
Tabel 3.6 Karakteristik Korelasi	54
Tabel 4.1 Jumlah Responden Berdasarkan Program Studi	63
Tabel 4.2 Hasil Uji Validitas Instrumen Promosi <i>Flashsale</i>	71
Tabel 4.3 Hasil Uji Validitas Instrumen Fasilitas <i>Paylater</i>	71
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas Instrumen Perilaku <i>Impulsive Buying</i> (Y).....	72
Tabel 4.5 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Promosi <i>Flash sale</i> (X1).....	73
Tabel 4.6 Hasil Uji Realibilitas Variabel Fasilitas Shopee <i>Paylater</i> (X2).....	74
Tabel 4.7 Hasil Uji Realibilitas Variabel Perilaku <i>Impulsive Buying</i> (Y)	74
Tabel 4.8 Data Hasil Kuisisioner Variabel X1, X2, dan Variabel Y	75
Tabel 4.9 Hasil Analisis Statistik Deskriptif.....	76
Tabel 4.10 Kategori Nilai Variabel Promosi <i>flash sale</i>	77
Tabel 4.11 Kategori Nilai Variabel Fasilitas <i>Paylater</i>	77
Tabel 4.12 Kategori Nilai Variabel Perilaku <i>Impulsive Buying</i>	78
Tabel 4.13 Hasil Uji Normalitas	79
Tabel 4.14 Hasil Uji Multikolinearitas	80
Tabel 4.15 Hasil Uji Heteroskedastisitas	81
Tabel 4.16 Interpretasi Nilai r Product Moment	82
Tabel 4.17 Hasil Uji Korelasi	82
Tabel 4.18 Hasil Uji Autokorelasi	83
Tabel 4.19 Hasil Uji t	85

Tabel 4.20 Hasil Analisis Uji F.....	86
Tabel 4.21 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	86
Tabel 4.22 Hasil Uji Koefisien Determinasi R ²	88

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Grafik Proyeksi Pertumbuhan <i>e-commerce</i>	2
Gambar 1.2 <i>Marketplace</i> dengan Pengunjung Terbanyak	4
Gambar 1.3 Voucher Diskon Shopee <i>Food</i>	7
Gambar 1.4 Voucher Diskon dan <i>Cashback</i>	7
Gambar 1.5 Tampilan <i>Flash Sale E-commerce</i> Shopee.....	8
Gambar 3.1 Kerangka Pemikiran.....	42
Gambar 4.1 Struktur Organisasi.....	62

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Lembar Kuisioner Penelitian	109
Lampiran 2 Hasil Tabulasi Variabel Data Promosi <i>Flash sale</i>	114
Lampiran 3 Hasil Tabulasi Data Variabel Fasilitas <i>Paylater</i> (X2)	116
Lampiran 4 Hasil Tabulasi Data Variabel <i>Impulsive Buying</i> (Y)	118
Lampiran 5 Tabulasi Jawaban Alasan Responden Aktivasi <i>Spaylater</i>	120
Lampiran 6 Hasil Uji Validitas Variabel Promosi <i>Flash Sale</i> (X1).....	122
Lampiran 7 Hasil Uji Validitas Variabel Fasilitas <i>Paylater</i> (X2).....	123
Lampiran 8 Hasil Uji Validitas Variabel Perilaku <i>Impulsive</i> (Y)	125
Lampiran 9 Tabel Durbin Watson.....	126
Lampiran 10 Tabel r tabel.....	127
Lampiran 11 Tabel F tabel	128
Lampiran 12 Tabel t tabel	129
Lampiran 13 Surat Izin Riset/Penelitian	130
Lampiran 14 Daftar Konsultasi Skripsi.....	131

