# PENGARUH PERSEPSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN

(Studi Pada Konsumen Soto Podjok Kota Kediri)

#### **SKRIPSI**

Ditulis Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Guna Memperoleh Gelar Sarjana
Ekonomi Syariah (S.E)



Oleh:

**IDA FITRIANI** 

9313.021.16

PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI

2023

## HALAMAN PERSETUJUAN

## PENGARUH PERSEPSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN

(Studi Pada Konsumen Soto Podjok Kota Kediri)

Ditulis oleh:

**IDA FITRIANI** 

NIM: 9313.021.16

Disetujui oleh:

Pembimbing I

Pembimbing II

Dr. Hj. Naning Fatmawatie, SE, MM.

NIP. 19740528 200312 2 001

Nilna Fauza, MHI

NIP. 19861024 201503 2 003

#### **NOTA DINAS**

Nomor

:

Kediri, 19 Juni 2023

Lampiran

: 4 (empat) berkas

Hal

: Bimbingan Skripsi

Kepada

Yth, Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri

Di

Jalan Sunan Ampel 07 – Ngronggo

Kediri

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Memenuhi permintaan Bapak Dekan untuk membimbing penyusunan skripsi mahasiswa di bawah ini:

Nama

: IDA FITRIANI

NIM Judul : 9313.021.16 : PENGARUH

PERSEPSI

**TERHADAP** 

**KEPUTUSAN** 

**PEMBELIAN** 

(Studi Pada

Konsumen Soto Podjok Kota Kediri)

Setelah diperbaiki materi dan susunannya, kami berpendapat bahwa skripsi tersebut telah memenuhi syarat sebagai kelengkapan ujian akhir Sarjana Strata Satu (S-1).

Bersama ini kami lampirkan berkas skripsinya, dengan harapan dapat segera diujikan dalam Sidang Munaqasah.

Demikian agar maklum dan atas kesediaan Bapak kami ucapkan terima kasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Pembimbing I

Pembimbing II

Dr. Hj. Naning Fatmawatie, SE, MM.

NIP. 19740528 200312 2 001

NIP. 19861024 201503 2 003

#### **NOTA PEMBIMBING**

Nomor

Kediri, 12 Juli 2023

Lampiran

: 4 (empat) berkas

Hal

: Bimbingan Skripsi

Kepada

Yth, Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri

Di

Jalan Sunan Ampel 07 – Ngronggo

Kediri

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Memenuhi permintaan Bapak Dekan untuk membimbing penyusunan skripsi mahasiswa di bawah ini:

Nama

: IDA FITRIANI

NIM Judul : 9313.021.16

: PENGARUH

KEPUTUSAN

**PERSEPSI PEMBELIAN**  **TERHADAP** 

(Studi

Pada

Konsumen Soto Podjok Kota Kediri)

Setelah diperbaiki materi dan susunannya sesuai dengan beberapa petunjuk dan tuntunan yang telah diberikan dalam Sidang Munaqosah yang dilaksanakan pada tanggal 12 Juli 2023, kami dapat menerima dan menyetujui hasil perbaikannya.

Demikian agar dimaklumi dan atas kesediaan Bapak kami ucapkan terimakasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Pembimbing I

Pembimbing II

Dr. Hj. Naning Fatmawatie, SE, MM.

NIP. 19740528 200312 2 001

NIP. 19861024 201503 2 003

#### HALAMAN PENGESAHAN

## PENGARUH PERSEPSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN

(Studi Pada Konsumen Soto Podjok Kota Kediri)

#### **IDA FITRIANI**

#### 9313.021.16

Telah diujikan di depan Sidang Munaqosah Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri pada tanggal 12 Juli 2023

Tim penguji,

1. Penguji Utama

M. Soleh Mauludin, SE, MSI. NIDN. 2030017902

2. Penguji I

<u>Dr. Hj. Naning Fatmawatie, SE, MM.</u> NIP. 19740528 200312 2 001

3. Penguji II

<u>Nilna Fauza, MHI</u> NIP. 19861024 201503 2 003 ( Sw)

(\_\_\_\_\_)

Carry "

Kediri, 12 Juli 2023

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Dr. H. Imam Annas Mushlihin, MHI.

NIP. 19750101 199803 1 002



# KEMENTERIAN AGAMA RI INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) KEDIRI PERPUSTAKAAN

Jl. Sunan Ampel No. 07 Ngronggo Kota Kediri E-Mail: perpustakaan@iainkediri.ac.id

#### LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Ida Fitriani

## **MOTTO**

"Karena sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan. Sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan."

(QS. Al Insyirah: 5-6)

"Angin tidak berhembus untuk menggoyangkan pepohonan, melainkan menguji kekuatan akarnya."

(Ali bin Abi Thalib)

#### HALAMAN PERSEMBAHAN

Alhamdulillahirabbil'alamin, rasa syukur yang tiada henti saya panjatkan kepada Allah SWT atas cinta dan kasih sayang-Nya yang telah memberikan kekuatan dan membekali diri ini dengan ilmu dan cinta. Atas karunia serta kemudahaan yang diberikan oleh-Nya, akhirnya skripsi yang sederhana ini dapat terselesaikan. Sholawat dan salam selalu terlimpahkan kepada Rasulullah beserta keluarganya. Semoga kita dapat bertemu langsung dan mendapat syafaatnya di akhirat kelak.

### Skripsi ini saya persembahkan kepada:

- 1. Ibu dan Almarhum bapak tercinta sebagai tanda bakti, hormat, dan rasa terima kasih tak terhingga atas segala doa, dukungan, cinta dan kasih sayang yang tidak mungkin terbalas hanya dengan selembar kertas di dalam kata persembahan. Semoga ini menjadi langkah awal untuk membuat ibu dan bapak bahagia karena saya sadar selama ini belum bisa berbuat yang lebih.
- Saudara saya, kakak dan adik yang telah memberikan bantuan, semangat dan dukungannya selama mengerjakan skripsi ini.
- Dosen Pembimbing Ibu Dr. Hj. Naning Fatmawatie, SE, MM. Dan Ibu Nilna Fauza, MHI. yang dengan penuh kesabaran membimbing serta memberi masukan dan saran sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini.

- 4. Pemilik Soto Podjok Kota Kediri yaitu Ibu Rumiani yang telah membantu meluangkan waktu demi terselesaikan skripsi ini.
- Seluruh teman-teman seangkatan Ekonomi Syariah 2016 serta kakak dan adik kelas yang selalu bersedia untuk bertukar pikiran dan memberi motivasi tiada henti.
- 6. Sahabat kecil saya Alfin, Riski, Putra, Lio, Zulfi, Fathir, Evan, Tomi, Deva, Hikmal, dan lainnya yang belum tersebutkan, terimakasih telah menghidupkan dan mewarnai hari-hari saya dengan penuh keceriaan sehingga bisa menghilangkan penat dikala pengerjaan skripsi serta menjadi motivasi saya untuk menyelesaikan skripsi ini dengan baik.

Tiada kata yang dapat terucap selain ucapan terimakasih sebanyakbanyaknya atas segala bantuan, dukungan dan doa yang kalian panjatkan.

#### **ABSTRAK**

Ida Fitriani, Dosen Pembimbing: Dr. Hj. Naning Fatmawatie, SE, MM. dan Nilna Fauza, MHI.: Pengaruh Persepsi Terhadap Keputusan Pembelian (Studi Pada Konsumen Soto Podjok Kota Kediri). Program Studi Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Kediri 2023.

Kata Kunci: Persepsi, Keputusan Pembelian

Persepsi adalah tahapan dalam menyeleksi, mengelola, dan menafsirkan informasi yang masuk guna menciptakan gambaran tentang suatu produk. Keputusan pembelian merupakan proses dalam mengambil suatu keputusan dari seorang konsumen yang bersungguh-sungguh akan melakukan pembelian. Terciptanya persepsi yang baik pada konsumen akan memberikan kesan positif dan penilaian yang benar untuk memutuskan membeli suatu produk. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui persepsi, keputusan pembelian dan pengaruh persepsi terhadap keputusan pembelian studi pada konsumen Soto Podjok Kota Kediri.

Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan populasi tak terhingga dan sampel sebanyak 96 responden. Analasis data dilakukan dengan cara uji validasi, uji reliabilitas, analisis deskriptif, uji normalitas, uji heteroskedastisitas, uji korelasi, uji regrasi sederhana, uji t dan uji koefisien determinasi.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel persepsi (X) pada Soto Podjok Kota Kediri dalam kategori cukup dengan nilai rata-rata (*mean*) 47,97 yang berada diantara skor 45,6615 dan 50,2785. Variabel keputusan pembelian (Y) pada Soto Podjok Kota Kediri dalam kategori cukup dengan nilai rata-rata (*mean*) 41,50 yang berada diantara skor 39,5985 dan 43,4015. Hasil perhitungan korelasi mempunyai nilai *pearson correlation* sebesar 0,576 yang artinya 0,576 berada di antara 0,40 dan 0,599 sehingga termasuk dalam kategori sedang. Sedangkan hasil dari uji regresi sederhana menghasilkan model persamaan Y=18,723+0,475X. Berdasarkan analisis koefisien determinasi menunjukkan nilai R² (koefisien determinasi) adalah 0,332 atau 33,2%. Hal ini menunjukkan bahwa variabel bebas (persepsi) mempunyai pengaruh sebesar 33,2% terhadap variabel terikat (keputusan pembelian), sedangkan sisanya 66,8% dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak dibahas di dalam penelitian ini. Kesimpulan dari penelitian ini yaitu Ha diterima, artinya terdapat pengaruh persepsi terhadap keputusan pembelian pada konsumen Soto Podjok Kota Kediri.

#### KATA PENGANTAR

#### Bismillahirahmanirrahim

Alhamdulillah, penulis panjatkan kehadiran Allah SWT atar rahmat dan karunia yang dilimpahkan-Nya, sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik. Skripsi ini dengan judul Pengaruh Persepsi Terhadap Keputusan Pembelian (Studi Pada Konsumen Soto Podjok Kota Kediri).

Sholawat dan salam semoga senantiasa tercurah kepada Nabi Muhammad SAW yang telah membimbing kita lewat tuntunan sunnahnya menuju jalan yang diridhai-Nya.

Penulis menyampaikan terima kasih yang sedalam-dalamnya kepada berbagai pihak yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi ini. Ucapan terima kasih penulis sampaikan terutama kepada yang terhormat:

- Bapak Dr. Wahidul Anam, M.Ag. selaku Rektor Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Kediri.
- Bapak Dr. H. Imam Anas Muslihin, MHI. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam.
- 3. Ibu Nuril Hidayati, M. Hum. selaku Ketua Program Studi Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam.
- 4. Bapak Yopi Yudha Utama, SE, MSA. selaku Sekretaris Program Studi Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam.

5. Ibu Dr. Hj. Naning Fatmawatie, MM. dan Nilna Fauza, MHI. selaku dosen

pembimbing yang dengan sabar dan tidak pernah lelah memberikan

bimbingan, arahan serta motivasi yang berarti dalam penyelesaian skripsi ini.

6. Seluruh Bapak/Ibu dosen IAIN Kediri dan Bapak/Ibu dosen Fakultas

Ekonomi dan Bisnis Islam (FEBI) yang telah memberikan ilmu pengetahuan

selama di bangku perkuliahan. Serta seluruh jajaran staff IAIN Kediri yang

telah turut membantu dalam penyelesaian skripsi ini.

7. Ibu Rumiani selaku pemilik Soto Podjok Kota Kediri yang telah memberikan

izin dan membantu kelancaran dalam penelitian ini.

8. Bapak (Almarhum), Ibu dan adik serta saudara-saudara saya yang selalu

mendorong dan memberikan do'a untuk kelancaran skripsi ini.

9. Sahabat-sahabtaku dan teman-teman seperjuangan Fakultas Ekonomi dan

Bisnis Islam IAIN Kediri serta pihak-pihak yang tidak dapat penulis sebutkan

satu per satu yang telah membantu dan mendo'akan akan penyelesaian

penyusunan skripsi ini.

Semoga amal kebaikan dari berbagai pihak tersebut mendapat pahala yang

berlipat ganda dari Allah SWT, dan semoga karya ilmiah ini bermanfaat bagi

siapa saja yang membacanya. Aamiin.

Kediri, 19 Juni 2023

Penulis

Ida Fitriani

9313.021.16

хi

# **DAFTAR ISI**

HALAMAN .	JUDUL	i
HALAMAN I	PERSETUJUAN	ii
NOTA DINA	s	iii
NOTA PEME	BIMBING	iv
HALAMAN I	PENGESAHAN	v
MOTTO		vi
HALAMAN I	PERSEMBAHAN	vii
ABSTRAK		ix
KATA PENG	ANTAR	X
DAFTAR ISI		xii
DAFTAR TA	BEL	xiv
DAFTAR GA	MBAR	xvi
DAFTAR LA	MPIRAN	xvii
BAB I : PE	NDAHULUAN	1
A	. Latar Belakang	1
В	Rumusan Masalah	15
C	Tujuan Penelitian	15
D	. Manfaat Penelitian	16
E.	Telaah Pustaka	16
	Hipotesis Penelitian	
BAB II : LA	ANDASAN TEORI	20
A	. Pengertian Persepsi	_ 20
	Dimensi Persepsi	
	Proses Persepsi	
	. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Persepsi	
E.	Pengertian Keputusan Pembelian	25
F.	J. 8 . I. 8 I	
	. Proses Keputusan Pembelian	
Н	. Keputusan Pembelian Menurut Perpekstif Ekonomi Islam	30

I. Hubungan antara Persepsi dan Keputusan Pembelian	32
BAB III : METODE PENELITIAN	34
A. Rancangan Penelitian	34
B. Lokasi Penelitian	34
C. Populasi dan Sampel	34
D. Definisi Operasional Variabel	36
E. Teknik Pengumpulan Data	38
F. Analisis Data	39
BAB IV : HASIL PENELITIAN	45
A. Gambaran Umum Obyek Penelitian	
B. Deskripsi Responden	48
C. Deskripsi Data	51
BAB V : PEMBAHASAN	65
A. Persepsi Konsumen di Soto Podjok Kota Kediri	
B. Keputusan Pembelian Konsumen di Soto Podjok Kota Kediri	68
C. Pengaruh Persepsi Terhadap Keputusan Pembelian Soto	
Podjok Kota Kediri	71
BAB VI : PENUTUP	
A. Kesimpulan	
B. Saran	75
DAFTAR PUSTAKA	77
LAMPIRAN	

# **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1	Perbandingan Soto Ayam di Kota Kediri Berdasarkan Rating dan Ulasan di Google	3
Tabel 1.2	Data Alamat dan Tahun Berdiri Tempat Soto Ayam di Kota Kediri	6
Tabel 1.3	Perbandingan Soto Ayam Berdasarkan Bauran Pemasaran	6
Tabel 1.4	Data Penjualan Soto Podjok Kota Kediri Periode Tahun 2022	12
Tabel 1.5	Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Konsumen Melakukan Pembelian di Soto Podjok Kota Kediri	13
Tabel 3.1	Indikator Operasional Variabel X (Persepsi)	37
Tabel 3.2	Indikator Operasional Varibel Y (Keputusan Pembelian)	38
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	48
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	49
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	49
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan	50
Tabel 4.5	Hasil Uji Validitas Variabel Persepsi (X)	51
Tabel 4.6	Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian (Y)	52
Tabel 4.7	Uji Reliabilitas Variabel Persepsi (X)	53
Tabel 4.8	Uji Reliabilitas Variabel Keputusan Pembelian (Y)	53
Tabel 4.9	Rekapitulasi Skor Angket Variabel Persepsi (X) dan Keputusan Pembelian (Y)	54
Tabel 4.10	Deskripsi Variabel Persepsi (X) dan Keputusan Pembelian (Y)	55

Tabel 4.11	Kategori Variabel Persepsi (X)	56
Tabel 4.12	Kategori Variabel Keputusan Pembelian (Y)	56
Tabel 4.13	Hasil Uji Normalitas	57
Tabel 4.14	Hasil Uji Korelasi	60
Tabel 4.15	Pedoman untuk Memberikan Interpretasi Koefisien Korelasi	60
Tabel 4.16	Hasil Uji Regrasi Sederhana	61
Tabel 4.17	Uji Signifikan Parameter Individual t (Uji Statistik t)	63
Tabel 4.18	Hasil Uji Koefisien Determinasi	64

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 4.1	Hasil Uji Heteroskedastisitas	56
------------	-------------------------------	----

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 : Kuesioner Penelitian Pengaruh Persepsi Terhadap Keputusan

Pembelian (Studi pada Konsumen Soto Podjok Kota Kediri)

Lampiran 2 : Data Karakteristik Responden Penelitian

Lampiran 3 : Hasil Tabulasi Data Skor Responden

Lampiran 4 : Output SPSS 26

Lampiran 5 : Distribusi Nilai r<sub>tabel</sub> pada Signifikansi 5% dan 1%

Lampiran 6 : Tabel Distribusi t

Lampiran 7 : Surat Izin Riset/Penelitian

Lampiran 8 : Daftar Konsultasi Skripsi

Lampiran 9 : Daftar Riwayat Hidup